

Energiekosten optimal managen



**So gewinnen Sie das
Spiel um den besten Preis**

Energiekosten professionell managen

Guten Tag,

Ich freue mich, dass Sie sich über uns und unsere Leistungen informieren möchten.

Nicht erst seit Februar 2016 fragen uns viele Mandanten „Warum steigen die Preise und wo geht die Reise hin?“

Nun, das ist Energiewende ganz praktisch erlebt. Denn nun kommen die Mehrkosten wie eine Lawine auch beim Endkunden an.

Bereits 2022 wird das letzte Atomkraftwerk vom Netz gehen und absehbar folgt das Aus für die Kohleverstromung. Wir tauschen damit preiswerte Grundlastzeugung (ca. 3 Cent kWh) gegen hoch fluktuierende erneuerbare Kraftwerke sowie im Vergleich mit mehr als 5 Cent die kWh teure Erdgaskraftwerke.

Die Preise werden kurz-, mittel- und langfristig insgesamt steigen und dabei eine zunehmend hohe Volatilität aufzeigen. Die Risiken für

Kostensteigerungen wachsen exponentiell. Dazu kommen Marktverwerfungen, die auch zu mehr Insolvenzen der Lieferanten führen.

Zeit also, sich intensiv mit der Risikoversorge zu beschäftigen. Und dabei kann man mit wenigen Mitteln sehr viel erreichen.

Wir bei succedo haben ein ganzes Bündel an Tools und Maßnahmen entwickelt, um die Energiekosten für gewerbliche und industrielle Verbraucher zu dämpfen.

Auf den folgenden Seiten erfahren Sie mehr dazu. Ich freue mich darauf, wenn Sie nach dem ersten Einlesen Lust auf mehr haben.

Freundliche Grüße



**Urs Neuhöffer, Geschäftsführer
succedo Unternehmensberatung GmbH**

Über succedo und unsere Mission



„Wir beraten Unternehmen, wie sie strukturiert Energiekosten einsparen können“

**Weiterbildung und
Know-how zum
Energieeinkauf**

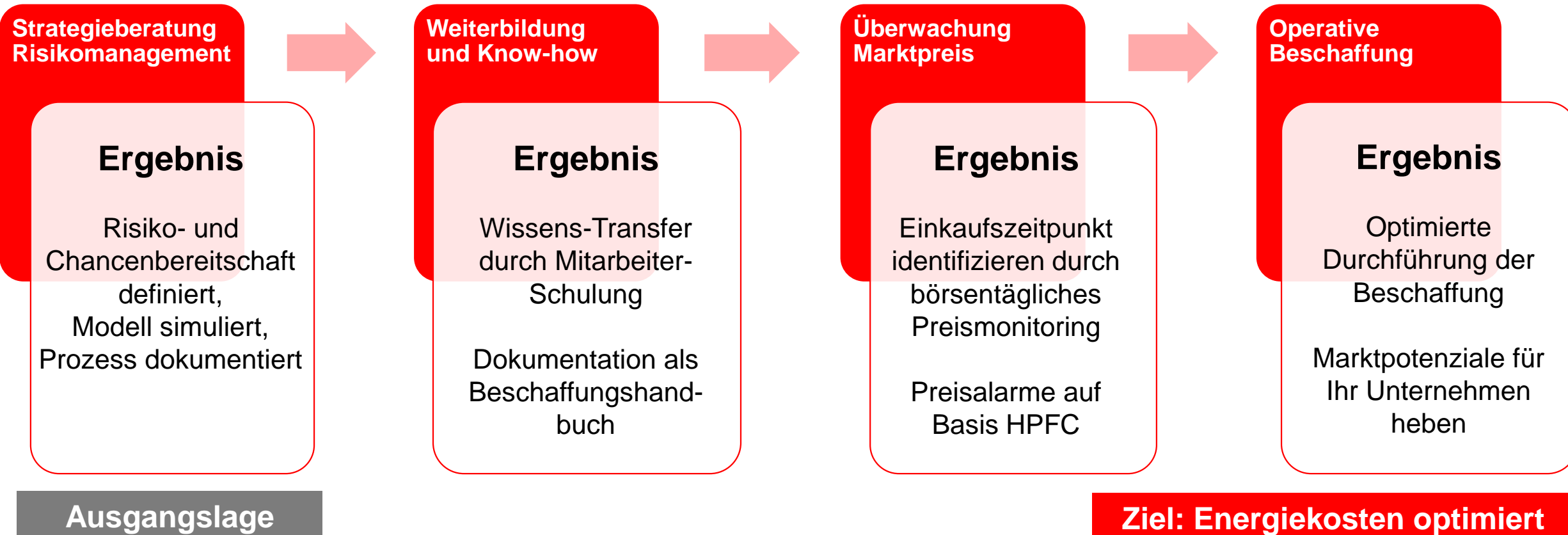
**Strategisches Set-Up
für ein betriebliches
Risikomanagement**

**Begleitung bei der
operativen Umsetzung
der Beschaffung**

- ◆ **Die Mannschaft der succedo Unternehmensberatung greift auf viele Jahre Erfahrung am Energiemarkt (z.T. seit 1999) zurück.**
- ◆ **Wir kommen aus der Beratung von Energieanbietern. Unser Wissen setzen wir heute gezielt auch zum Vorteil von gewerblichen Letztverbrauchern ein.**
- ◆ **Am Standort Steinfurt / NRW arbeitet ein Team von 20 Beratern für mittelständische und große Unternehmen aus ganz Deutschland.**

Leistungsübersicht

Wir begleiten Sie von der Entwicklung der Risiko- und Chancenstrategie und Wissens-Transfer über die Marktbeobachtung bis zur operativen Beschaffung und Abschluss.



Energiebeschaffung optimieren



**Mit dem richtigen
Know-how die
Themen neu
anpacken und
Kosten nachhaltig
senken**

Weiterbildung Energemarkt + Marktentwicklung



Zukunfts-Workshop Energie 2030

Mit dem Zukunfts-Workshop werfen wir gemeinsam einen Blick auf den Energiemarkt im Jahr 2030 – bzw. auf die möglichen Szenarien.

Hier geht es nicht nur um die Energiekosten mit Marktbeschaffung und Eigenerzeugung sondern auch um flankierende Entwicklungen im Bereich E-Mobilität, CO₂-Ausstoss und Konzepte, wie Energie auch Einfluss auf die Mitarbeiterbindung und das eigene Marketing-Konzept haben kann. Ideale Workshop-Größe 4-8 Teilnehmer.



Intensiv-Seminar Strommarkt-Symposium ¹

Im Rahmen des Strommarkt-Symposium bieten wir die Teilnahmen an dem offenen Intensiv-Seminar „Risikomanagement & Beschaffung“ an.

Die Tagesveranstaltung richtet sich an Energiemanager, Einkäufer und kfm. Verantwortliche von Unternehmen, die ab ca. 3 GWh/a aufwärts Energie (Strom, Erdgas) verbrauchen. Seminargröße 10 – 30 Personen.

Mehr erfahren sie hier: www.strommarkt-symposium.de

¹ Veranstalterin ist unsere Muttergesellschaft G.A.M.E.

Weiterbildung Energieeinkauf



Schulung Markt & Einkauf

Die Schulung Markt & Einkauf richtet sich an Einkäufer und kfm. Verantwortliche. Neben den Grundlagen der Energiewirtschaft lernen Sie hier die Zusammenhänge der Preisbildung an der Energiebörse kennen.

Die Tagesveranstaltung führt Sie durch die die Kalkulationsmodelle der Lieferanten sowie die Mechaniken, Chancen und Risiken der am Markt verfügbaren Beschaffungsmodelle.

Die Weiterbildung ist verknüpft mit vielen Tipps & Tricks, die Ihnen den Einkauf von Energie nicht nur ressourcenschonend (Zeit !) sondern auch preisoptimiert erlaubt.

Beschaffung - strategische Ebene:



Betriebliches Beschaffungshandbuch für Strom / Erdgas

(Paket)

MODULE



**Analyse der Risiko- und
Chancenbereitschaft**



**Beschaffungsmodelle
Simulation & Ranking**



**Schulung
Markt & Einkauf**

Das betriebliche Beschaffungshandbuch für Strom und/oder Erdgas besteht aus drei Modulen, die auch unabhängig voneinander ausgeführt werden können.

Ein vollständiges betriebliches Beschaffungshandbuch wird ergänzt um die Prozessbeschreibung, welche nicht nur das Know-how und die Vorgehensweise dokumentiert, sondern so auch die Basis für eine fortlaufende Optimierung im weiteren Zeitverlauf darstellt.

Ein betriebliches Beschaffungshandbuch richtet sich an Unternehmen, die aufgrund Ihrer betrieblichen Vorgaben (bspw. KonTraG) und/oder aufgrund Ihrer gegebenen Energiekostenintensität (i.d.R. > 0,5 Mio. EUR Energiekosten p.a.) eine dokumentierte und risikoüberwachte Energiebeschaffung einführen wollen.

Beschaffung - operative Ebene:



Energiebeschaffung durchführen

MODULE



**Überwachung
Marktpreis**



**Durchführung
Vergabe / Verhandlung**



**Juristische
Vertragsprüfung ¹**



**Energiekosten
Rechnungsprüfung ¹**

Die succedo Berater unterstützen Sie bereits vor der eigentlichen Beschaffung durch die Überwachung der für Sie relevanten Zielpreise am Markt. Beispielsweise durch die börsentägliche Simulation mit mengengewichteter Preiskurve (HPFC) und Abgleich mit vorab festgelegten Höchst- und Zielpreisen.

Die Vergabe erfolgt in der Regel über eine beschränkte stichtagsbezogene Ausschreibung. Neben der Preis- und Vertragsverhandlung übernehmen wir auch die Bonitätsprüfung des potenziellen zukünftigen Geschäftspartners.

Auf Wunsch prüfen wir während der Lieferphase auch die laufenden Energierechnungen für Sie.

¹ mit entsprechenden Kooperationspartnern

**Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit
– und nutzen Sie Ihre Chance auf einen Change**



succedo Unternehmensberatung GmbH

Herr Urs Neuhöffer

Alexander-Koenig-Str. 4 | 48565 Steinfurt

Telefon: 02551 / 98 67 – 126

