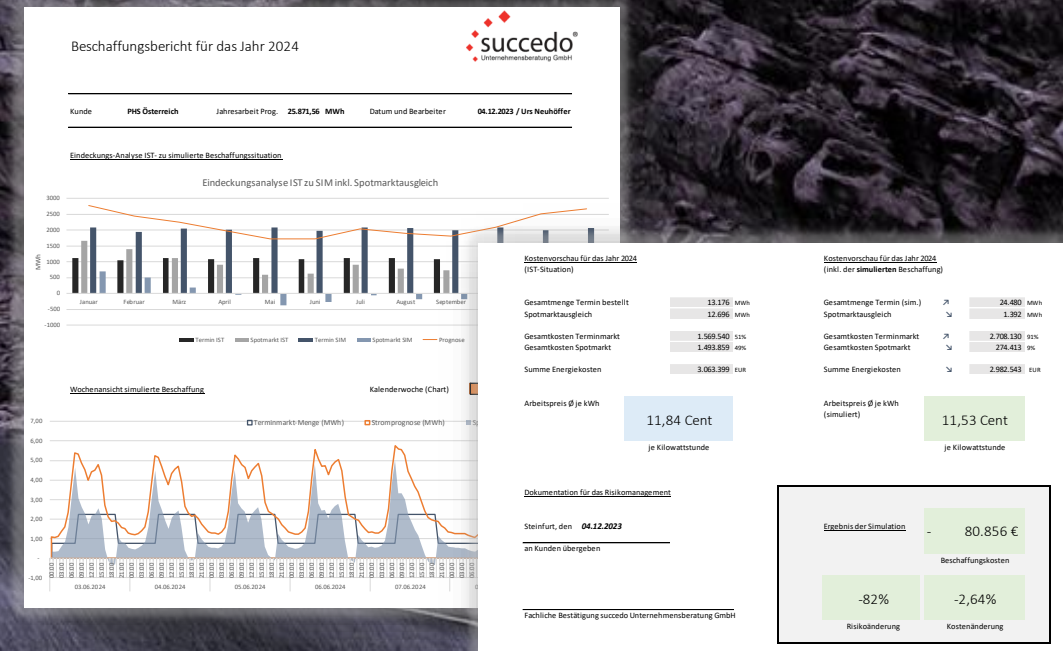


succedo | power care

Besonders in stürmischen Zeiten ein perfektes Team für Ihre Strombeschaffung



Strombeschaffung mit dem Smart Energy
Online-Portal für Termin- und Spotmarkt



succedo | power care Einkaufssimulation
mit **was-wäre-wenn** Beschaffungsbericht

Agenda

Thema

Folie

- ◆ Über succedo, unser Angebot und unsere Lösungspartner sowie Referenzen 3 - 7
- ◆ Strombeschaffung und die Herausforderungen für Unternehmen 8 - 14
- ◆ Exkurs: Dynamische Beschaffung (Verkaufsoptionen mit EnBW Smart Energy nutzen) 15 - 32

Über succedo und unsere Mission

Guten Tag,

mein Name ist Urs Neuhöffer. Ich bin Geschäftsführer der succedo Unternehmensberatung GmbH.

Seit der Gründung im Jahr 2016 haben wir uns die Themen Energiebeschaffung und Energiekosten auf die Fahnen geschrieben. Dazu gehören auch die Kosten der Nachhaltigkeit sowie Lösungen: Sei es durch grüne Eigenerzeugung (PV, Wind), Strombezug über Power Purchase Agreements (PPA) oder Elektromobilität.

Unser Anspruch ist es, unseren Kunden messbare & langfristige Vorteile zu schaffen.

Dazu haben wir eine eigene succedo power care Methodik entwickelt und wenden moderne Werkzeuge an, die konkrete Mehrwerte generieren.

Und wir haben ein Netzwerk an Partnern aufgebaut, mit denen wir auch komplexe und anspruchsvolle Projekte strukturiert und leistungsfähig für unsere Auftraggeber aus einer Hand bearbeiten.

Wenn das, was Sie heute hier lesen und sehen, Ihr Interesse weckt, dann würde ich mich über einen persönlichen Austausch im weiteren Verlauf sehr freuen.

Ihr

3

 Der
Mittelstand.
BVMW e.V.
Bundesverband
MITGLIEDSUNTERNEHMEN

 energieland
Wir drehen das
im Kreis Steinfurt!
2050 e.V.

 succedo®
Unternehmensberatung GmbH



Urs Neuhöffer
Jahrgang 1970
Verheiratet, 3 Kinder

Wissenswertes über succedo

Über uns

- ◆ Zu unseren Mandanten zählen viele energieintensive Unternehmen aus dem Mittelstand und der Großindustrie
- ◆ Wir betrachten Energiekosten ganzheitlich
- ◆ Unsere Arbeitsschwerpunkte liegen dabei auf den beiden Bereichen:

Energiekosten



Nachhaltigkeit



Der Unternehmenssitz auf dem Campus der Fachhochschule Münster (Grips III)



www.succedo-beratung.de

Energie-
beschaffung

Risiko-
management

Eigen-
erzeugung

Elektro-
mobilität

Weiterbildung
Seminare

Was wir für Sie tun können...

Strategische Energiebeschaffung

- ◆ Modellbewertung Energiebeschaffung
- ◆ Aufbau von Risikomanagement-Systemen
- ◆ Beratungsleistungen, Change Management

Operative Energiebeschaffung

- ◆ Marktmonitoring, Preisalarme
- ◆ Einkaufssimulation Spot-/Terminmarkt
- ◆ Reporting, Dokumentation, Jour Fix
- ◆ Rechnungs-Controlling

Know-how Transfer

- ◆ Energiemarkt Schulungen
- ◆ Workshops und Seminare

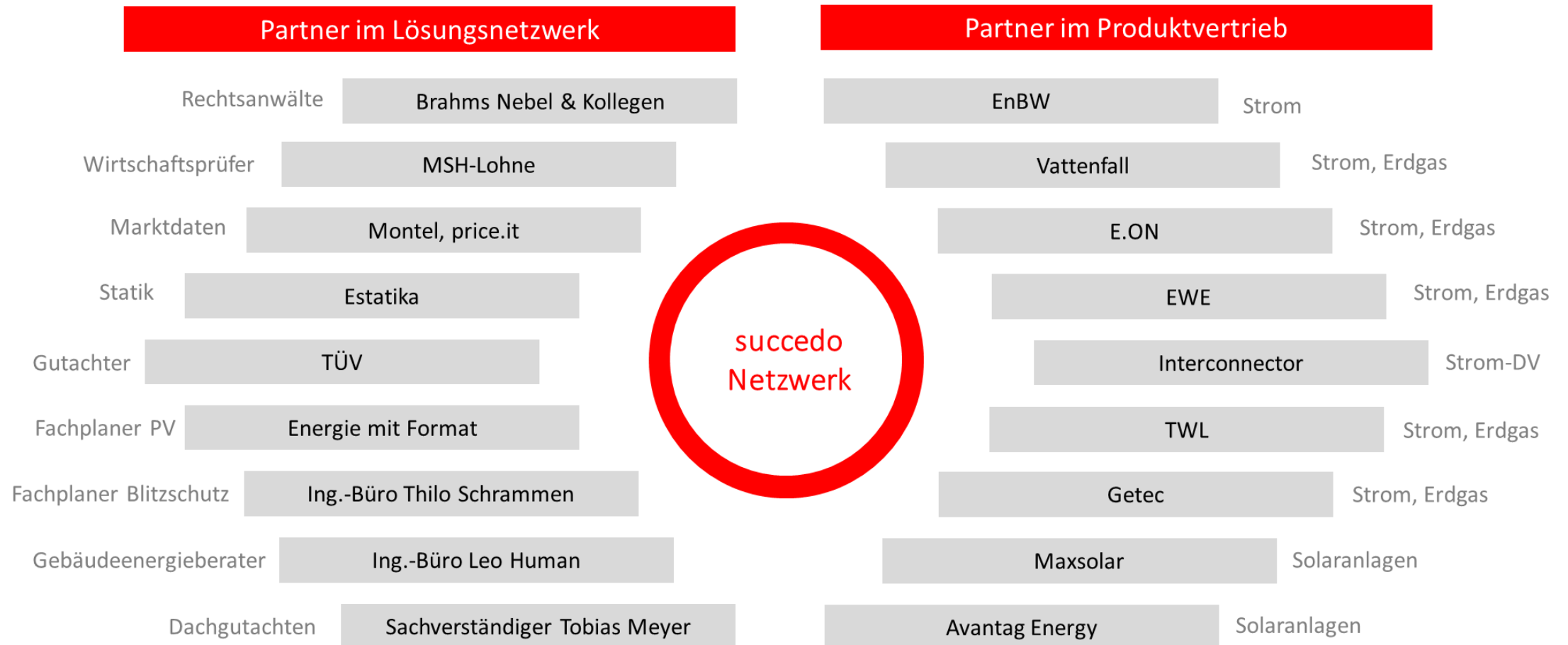
Energiedaten und Prognosen

- ◆ Prognose-Erstellung Strom- und Erdgas-Lastprofile
- ◆ Energie Preis- und Marktdaten, PFCs, Spot & Futures
- ◆ Simulation von Energiezentralen und Erzeugern

Projekte

- ◆ Machbarkeitsanalysen Photovoltaik (PV)
- ◆ Umsetzungskonzepte Elektromobilität
- ◆ Bewertung von PPA-Projekten
- ◆ Erstellung von Lastenheften
- ◆ Durchführung von Ausschreibungen
- ◆ Baubegleitung PV und Ladeinfrastruktur, Abnahmen
- ◆ Projektmanagement, Koordinationsleistungen

Unser Netzwerk an Partnern: Gemeinsam lösen wir Ihre Herausforderung.



Unsere Kunden und Referenzen

Auszug aus unserer Kundenliste

- ◆ Porsche Holding Salzburg
- ◆ Volkswagen Group Retail Deutschland
- ◆ Hengst S.E.
- ◆ Hoerbiger Antriebstechnik
- ◆ Otto Fuchs KG
- ◆ Kreis Steinfurt
- ◆ European Business School
- ◆ J.D. von Hagen AG
- ◆ Kohlhage Automotiv
- ◆ doka Schalungstechnik DE + AT
- ◆ August Rüggeberg / Pferd-Werkzeuge
- ◆ XPO Transport Solutions Germany



Aufgabenstellung

Hengst Filtration entwickelt Filtrationssysteme für Pkw und Lkw, für die Bereiche Anlagen- und Maschinenbau, Industriefiltration, Hydraulik und Health Care.

- Entwicklung und Implementierung eines Risikomanagement-Systems für die Energiebeschaffung
- Begleitung bei der operativen Strom- und Gasbeschaffung (> 50 GWh/a)



Aufgabenstellung

Westfleisch ist der zweitgrößte Schlachtkonzern in Deutschland und einer der größten Schlachtkonzerne Europas mit Sitz in Münster.

- Bewertung von virtuellen und finanziellen Power Purchase Agreements für die Strombeschaffung (> 150 GWh/a)
- Verschiedene Seminare und Weiterbildungen



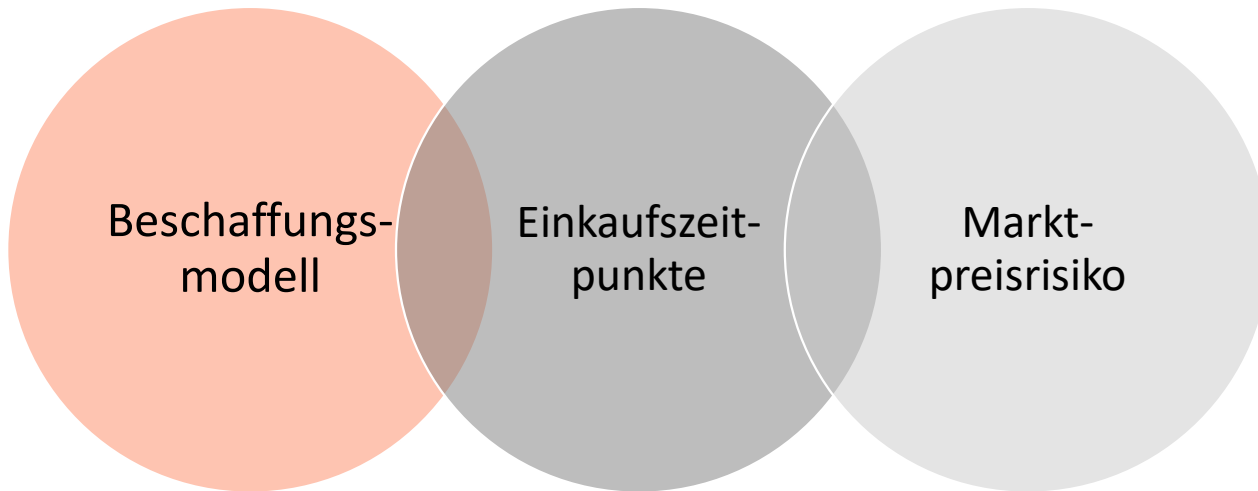
Aufgabenstellung

Der Kreis Steinfurt ist eine Gebietskörperschaft im Norden von Nordrhein-Westfalen mit 456.464 Einwohnern und 24 Städten und Gemeinden.

- Modellbewertung Beschaffungsmodelle für Strom und Erdgas
- Konzeption und Durchführung mehrerer Strom- und Erdgasbeschaffungen für den Kreis und weitere Städte

Strombeschaffung und die Herausforderungen für Unternehmen

Erfolgskritische Faktoren



Wie kann insbesondere im Vergleich zum Wettbewerb kostengünstiger eingekauft werden ?

Jetzt kaufen oder lieber warten?

Für viele Unternehmen war es früher nur eine lästige Pflicht – die regelmäßige Vergabe von Strom oder Erdgas.

Angesicht der gestiegenen Kosten je Kilowattstunde und der enormen Volatilität der Marktpreise kommt der Beschaffungsstrategie sowie den Einkaufsentscheidungen heute eine hohe Bedeutung zu. **Diese Herausforderungen gilt es zu lösen:**

Tägliches Preis- und Marktmonitoring

Identifikation und Auswahl der Einkaufszeitpunkte

Flexible Reaktion auf Marktgeschehnisse

Finanzielle Bewertung Termin- vs. Spotmarktchancen

Die succedo Einkaufsberatung für Ihre Energiebeschaffung

Unsere Leistungen:

- ◆ Tägliches Marktmonitoring Strom, Erdgas, Herkunftsnachweise
- ◆ Wöchentlicher Bericht mit Handlungsempfehlungen zur Energiebeschaffung sowie Infos zu relevanten Marktereignissen
- ◆ Persönlicher Ansprechpartner für Individualberatung
- ◆ Risikomanagement- und Beschaffungshandbuch
- ◆ Regelmäßige Webinare zu aktuellen Themen
- ◆ Angebote für Strom- und Gasverträge zu Großkundenkonditionen

Für unsere Mandanten mit Smart Energy

- ◆ Vertragsabwicklung Stromliefervertrag mit EnBW
- ◆ Durchführung Onboarding-Prozess & Schulung
- ◆ Co-Bewirtschaftung im Online-Portal (auf Wunsch inkl. Durchführung der Beschaffungen)
- ◆ Beschaffungssimulation und Beschaffungsbericht

Marktmonitoring der Termin- und Spotmarktpreise

Product	Bid	Size	Ask	Size	Open	High	Low	Last	Chg	Chg%	VL	VA	PStt
BASE DAY													
Tue-05-12	113.00	5	114.50	15	117.00	117.00	114.00	114.50	-5.51	-4.69	10	312	120.01
Wed-06-12	139.00	5	140.00	14	141.25	141.25	140.00	140.00	5.00	3.70	5	10	135.00
BASE WEEK													
WK50-2023	90.50	23	90.94	1	91.50	91.50	89.75	90.50	-9.46	-8.55	1	273	98.96
WK51-2023	90.95	5	91.43	10	89.00	91.25	89.00	91.00	-1.00	-1.09	10	40	92.00
WK62-2023	62.25	5	64.50	10	60.00	63.00	60.00	63.00	1.08	1.74	15	55	61.92
BASE MONTH													
Dec-2023	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	93.91
Jan-2024	102.00	1	102.17	2	103.00	103.00	101.26	102.31	-3.77	-3.55	1	333	106.08
Feb-2024	106.77	1	107.27	2	107.75	108.41	106.82	107.14	-3.47	-3.14	1	76	110.61
Mar-2024	93.32	2	94.05	1	95.36	95.36	94.00	94.00	-2.25	-2.34	1	54	96.30
BASE QUARTER													
Q1-2024	101.00	2	101.11	2	101.00	102.00	101.00	101.00	-3.20	-3.07	2	90	104.20
Q2-2024	89.66	1	88.99	2	89.01	89.55	88.70	89.00	-2.72	-2.97	1	45	91.72
Q3-2024	100.30	1	100.90	3	100.50	100.50	100.20	100.30	-2.67	-2.59	1	10	102.97
BASE YEAR													
Cal-2024	101.50	2	101.65	2	101.00	102.31	101.00	101.66	-2.74	-2.62	1	78	104.40
Cal-2025	101.61	1	102.09	1	102.00	102.05	101.60	102.00	-2.47	-2.36	1	23	104.47
Cal-2026	95.00	1	95.85	1	-	-	-	-	-	-	-	-	97.44
PEAK DAY													
Tue-05-12	-	-	-	-	132.00	132.00	130.00	130.00	-1.95	-1.48	1	3	131.95

Chart-Technik zur Identifizierung von Kursereignissen und Widerständen



Planung und Bewertung mit der succedo Beschaffungssimulation

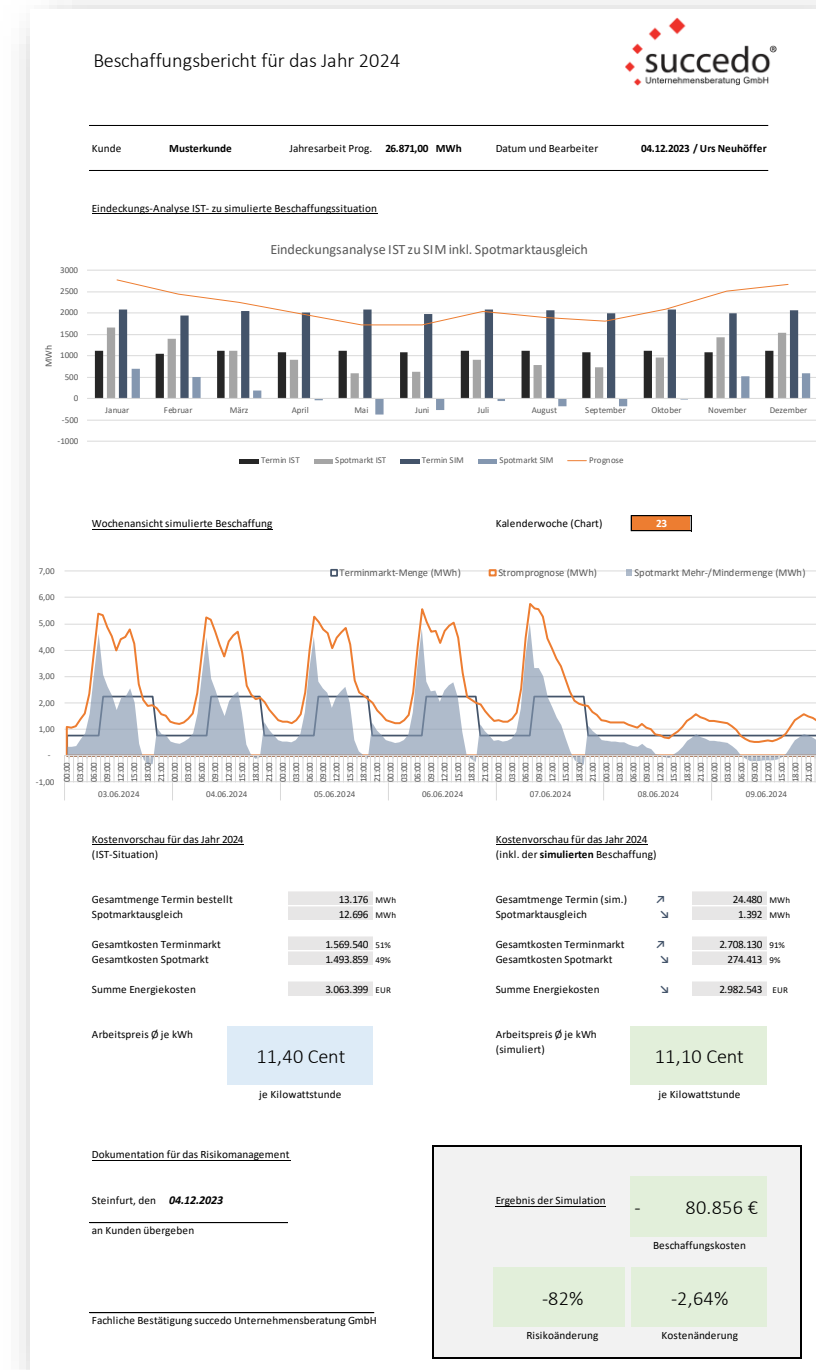
Die Herausforderung der finanziellen Bewertung von geplanten Terminmarktgeschäften lösen:

Der Terminmarktpreis ist bekannt; die zukünftige Verbrauchsmenge kann abgeschätzt werden, aber die in Zukunft gültigen Spotmarktpreise?

Kauft man am Ende heute teuren Terminmarkt und verdrängt damit günstige Spotmarktpreise ?

Die Lösung ist der **succedo | power care Beschaffungssimulator**, mit dem wir unsere Mandanten im Tagesgeschäft unterstützen.

- ◆ Hier werden die Auswirkungen der geplanten Terminmarktmenge mit einer Spotmarkt-Preisvorwärtskurve für die Zukunft finanziell bewertet und zwar stundenscharf für jede der 8.760 Stunden des bewerteten Lieferjahres.
- ◆ Sobald eine Menge eingekauft wird, erhält unser Mandant die Simulation als Beschaffungsbericht (PDF) für seine Akten und Nachweis im betrieblichen Risikomanagement.



EnBW Smart Energy



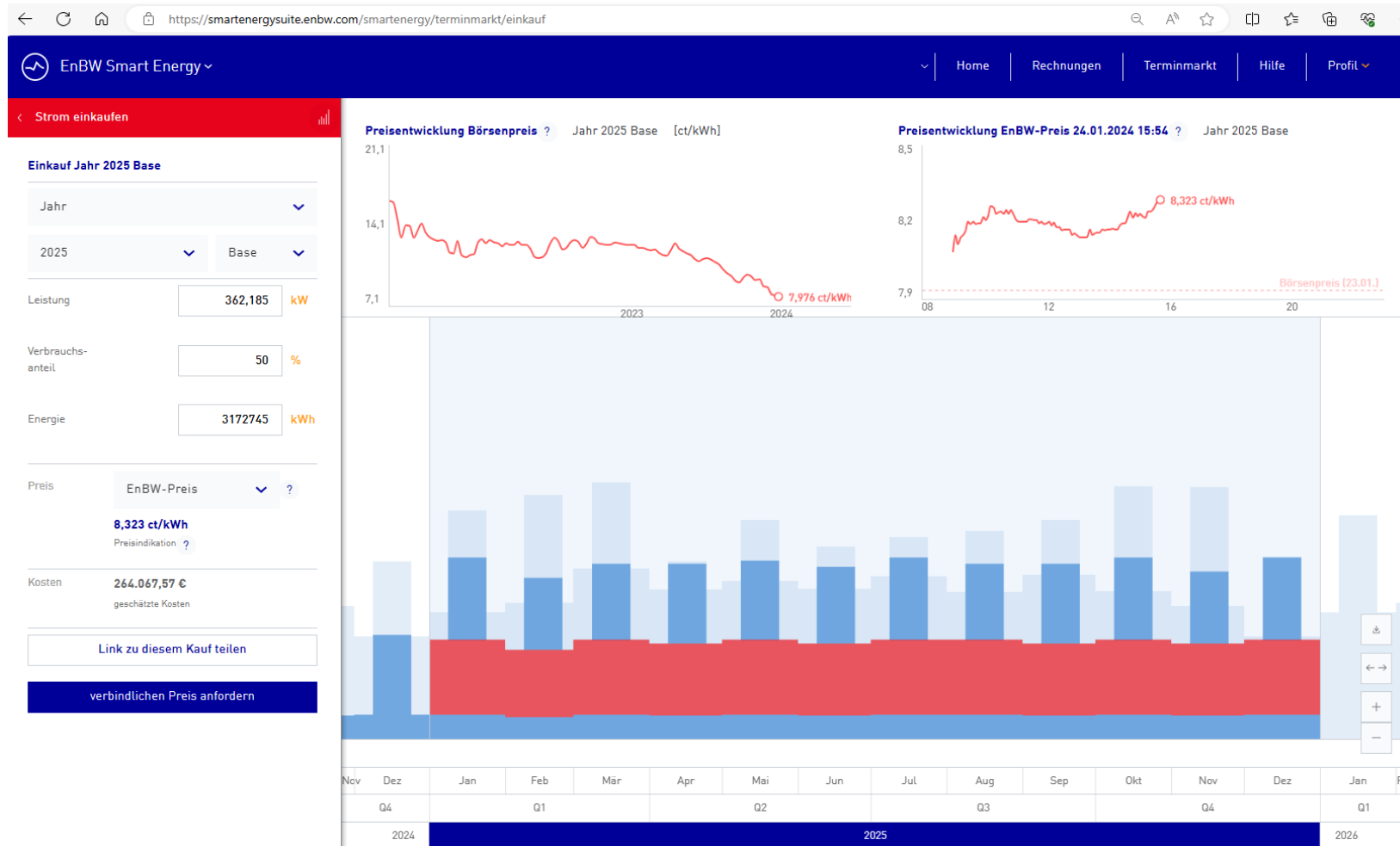
Screenshot
Lastgangdaten und
Stromkosten
(mit Download-Möglichkeit)

EnBW Smart Energy



Screenshot
Preisalarme einstellen

EnBW Smart Energy

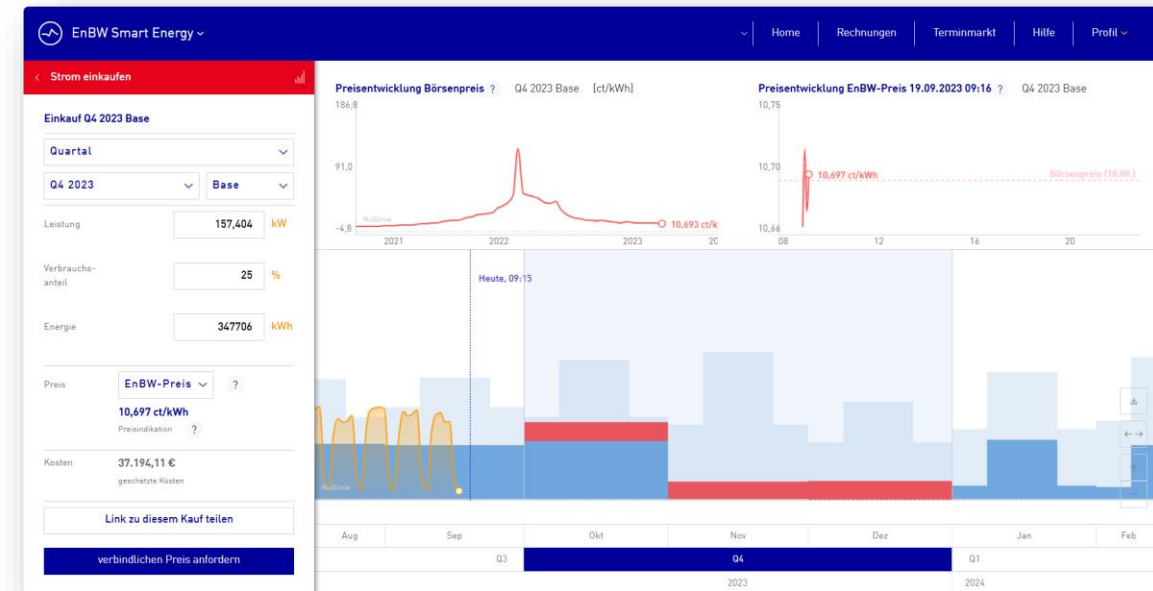


Screenshot Einkauf
von Tranchen /
Terminmarktmengen

Die Umsetzung mit der Online-Strombeschaffung und Smart Energy

Smart Energy ist ein Strom-Liefermodell der EnBW AG für die Online-Beschaffung über das Smart Energy Web-Portal.

- ◆ Flexibel **Spotmarktpreise** nutzen
- ◆ Anteilige **Festpreisabsicherung** für flexiblen Tranchen (horizontal oder vertikal, auch getrennt nach base und peak für OTC oder Settlement möglich) ¹
- ◆ Integrierte **Preisalarne** informieren, sobald ein Zielpreis am Markt verfügbar ist
- ◆ Alle Transaktionen **Online** im Smart Energy Portal mit hoher Sicherheit durchführen (Push-SMS)
- ◆ Bereitstellung der **Verbrauchsdaten** (Lastgang)
- ◆ Auch **Hedging-Strategien** durch Verkaufsoptionen zu Terminmarktpreisen möglich



Das EnBW Smart Energy Online-Portal steht Ihnen mit aktuellen Preisen und Verbrauchsdaten rund um die Uhr als Webanwendung zur Verfügung.

¹ Terminmarkt base oder peak als Bandlieferung, Mehr- und Mindermengenabrechnung über Spotmarkt



Dynamische Beschaffung

Verkaufsoptionen mit EnBW
Smart Energy nutzen

Beispiel für eine Beschaffungsstrategie für 2026 Strom

Ausgangslage:

10.000 MWh Strombedarf

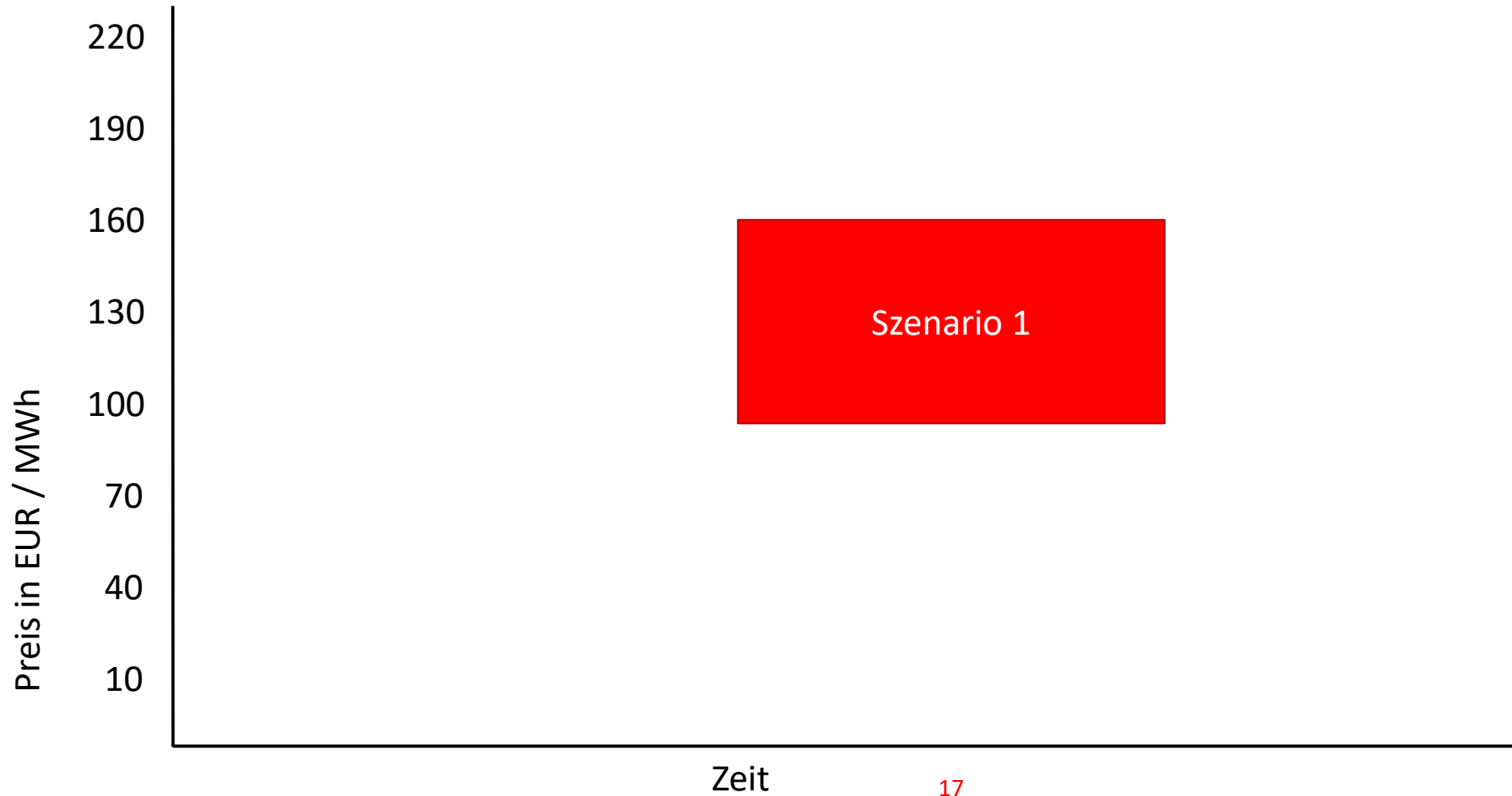
Vertragsfrei ab 01.01.2026

Beispiel für eine Management-Vorgabe:

- ◆ **Preissicherung auf aktuellem Niveau**
- ◆ **Nutzung von zwischenzeitlichen Einkaufschancen**



Herausforderung und Handlungsempfehlung kurzfristige Energiebeschaffung (Jahr 2026)



Herausforderung und Handlungsempfehlung kurzfristige Energiebeschaffung (Jahr 2026)



Einkaufsposition

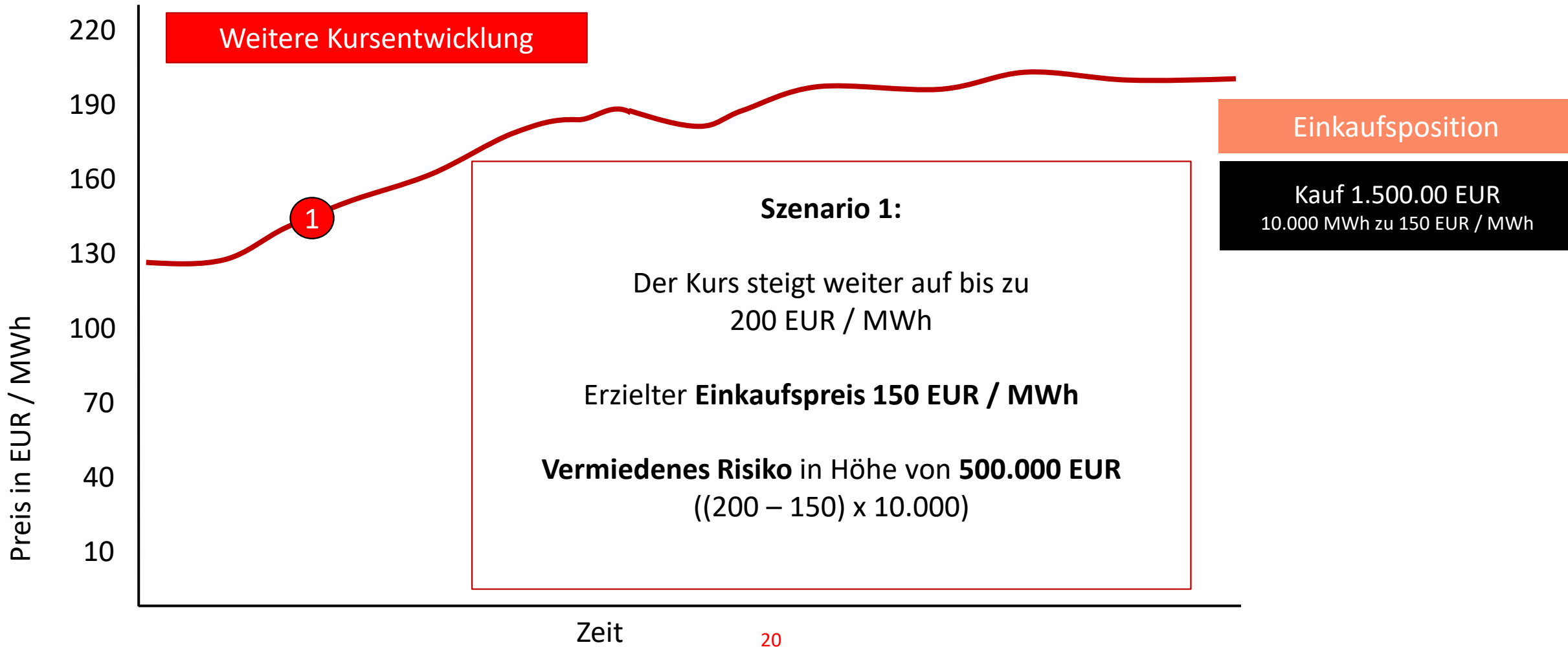
Herausforderung und Handlungsempfehlung kurzfristige Energiebeschaffung (Jahr 2026)



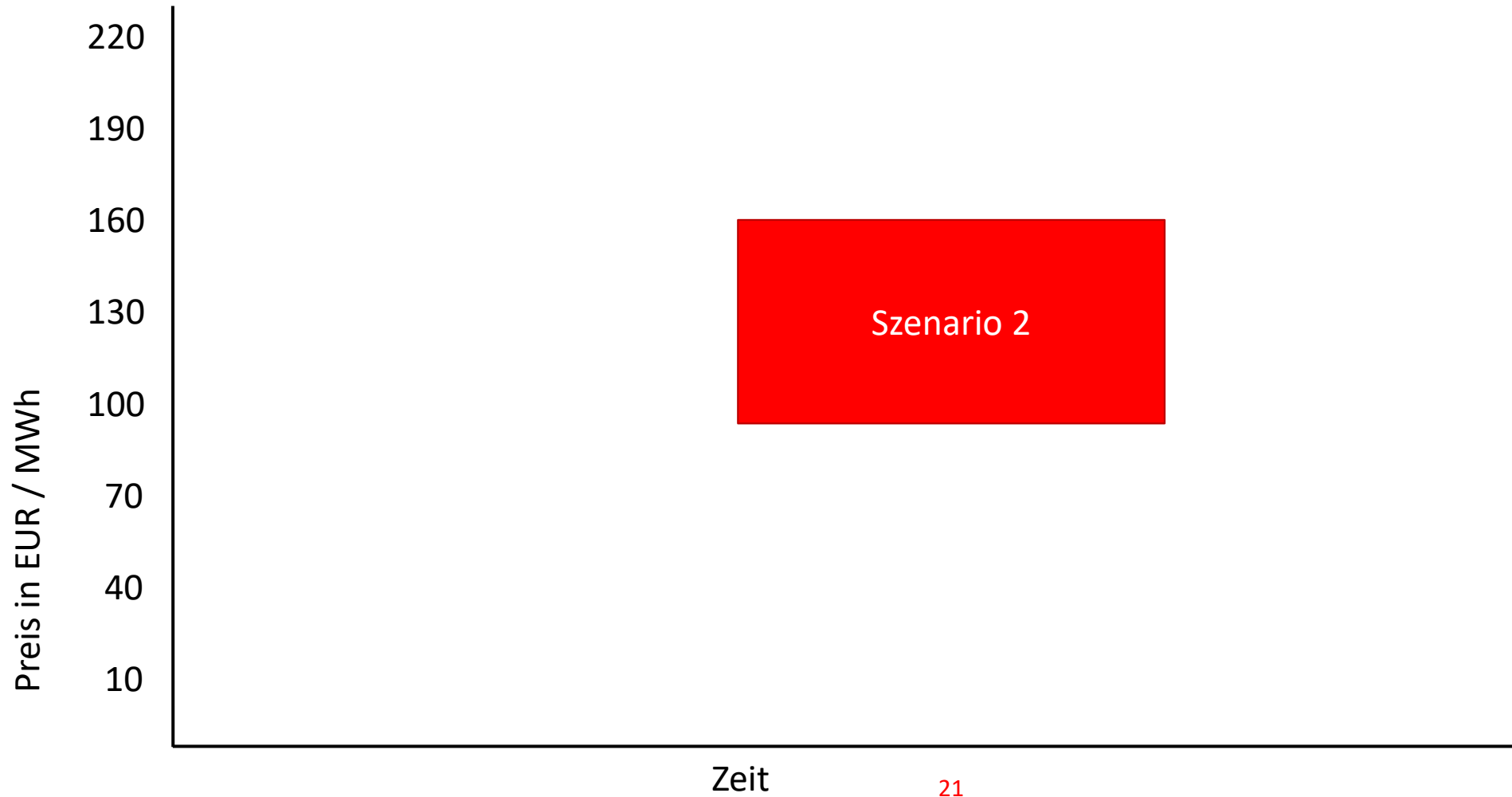
Einkaufsposition

Kauf 1.500.000 EUR
10.000 MWh zu 150 EUR / MWh

Herausforderung und Handlungsempfehlung kurzfristige Energiebeschaffung (Jahr 2026)



Herausforderung und Handlungsempfehlung kurzfristige Energiebeschaffung (Jahr 2026)



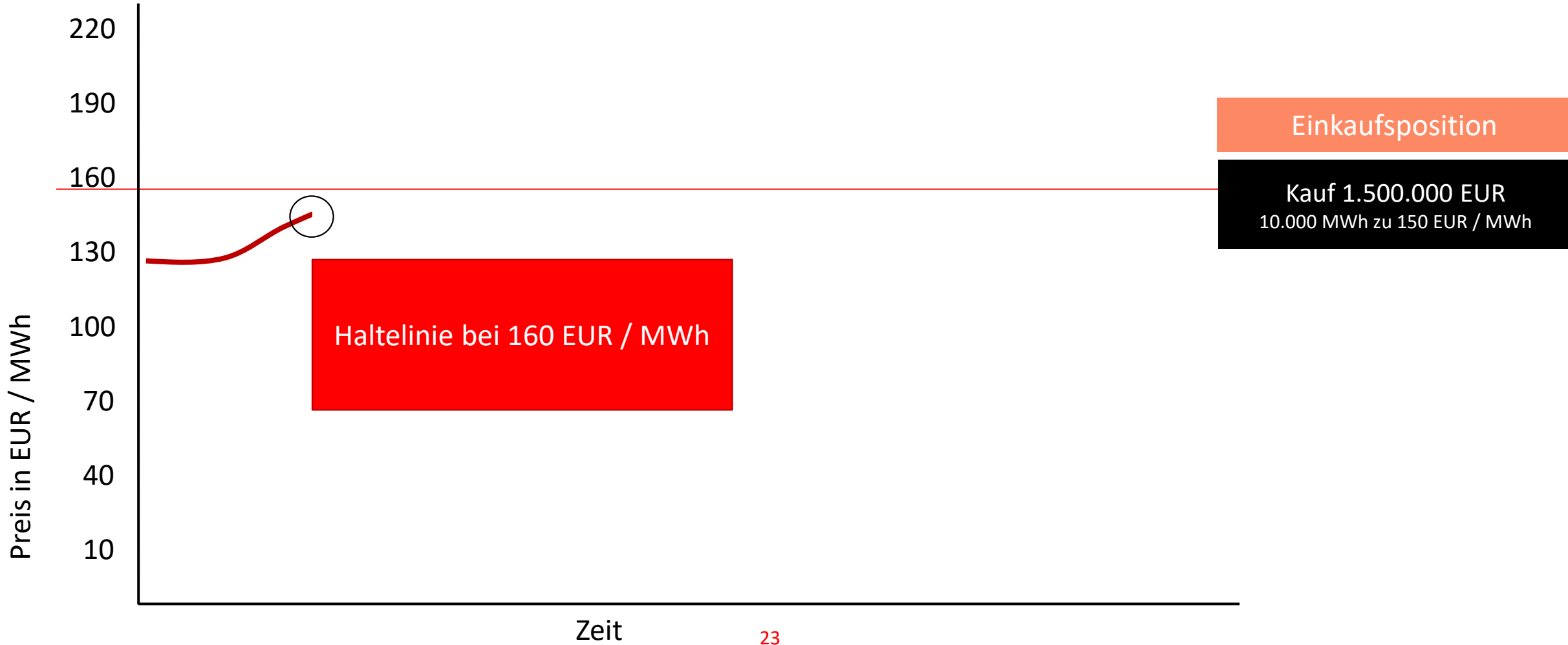
Herausforderung und Handlungsempfehlung kurzfristige Energiebeschaffung (Jahr 2026)



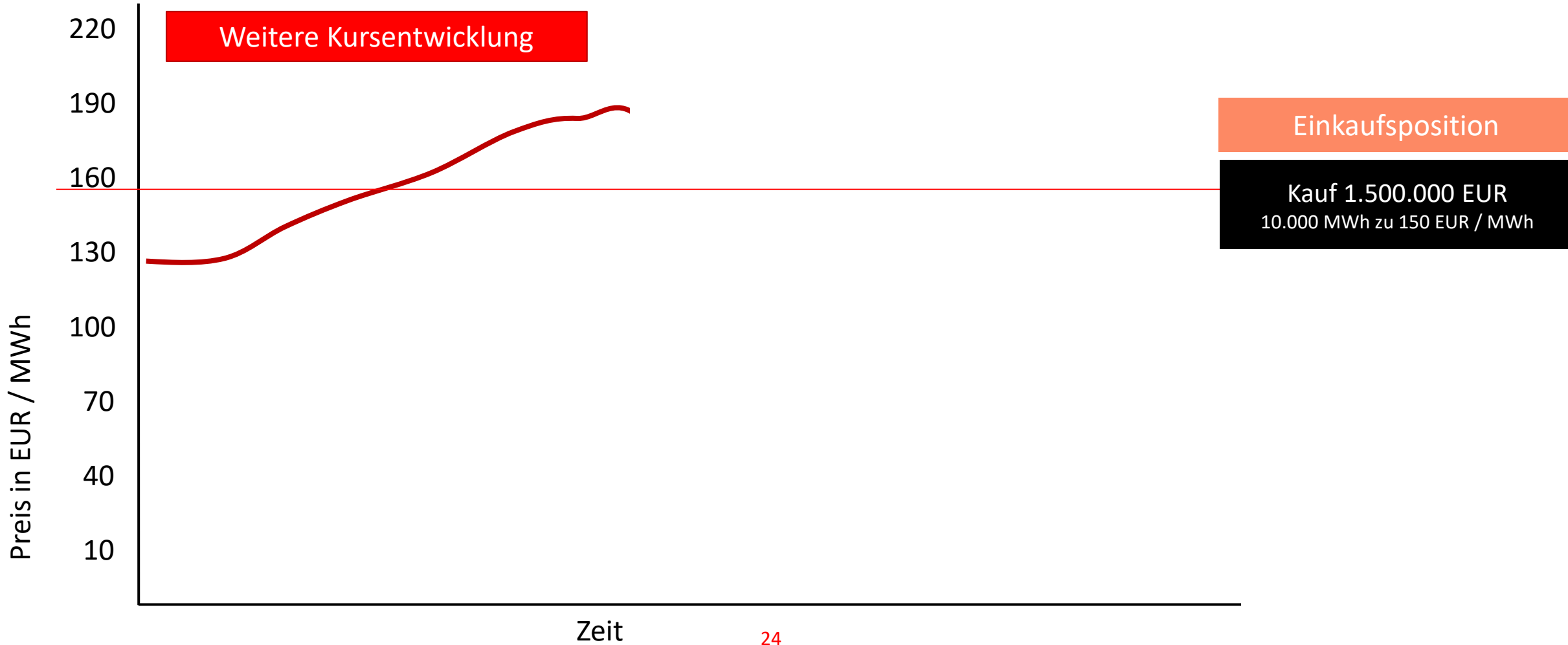
Einkaufsposition

Kauf 1.500.000 EUR
10.000 MWh zu 150 EUR / MWh

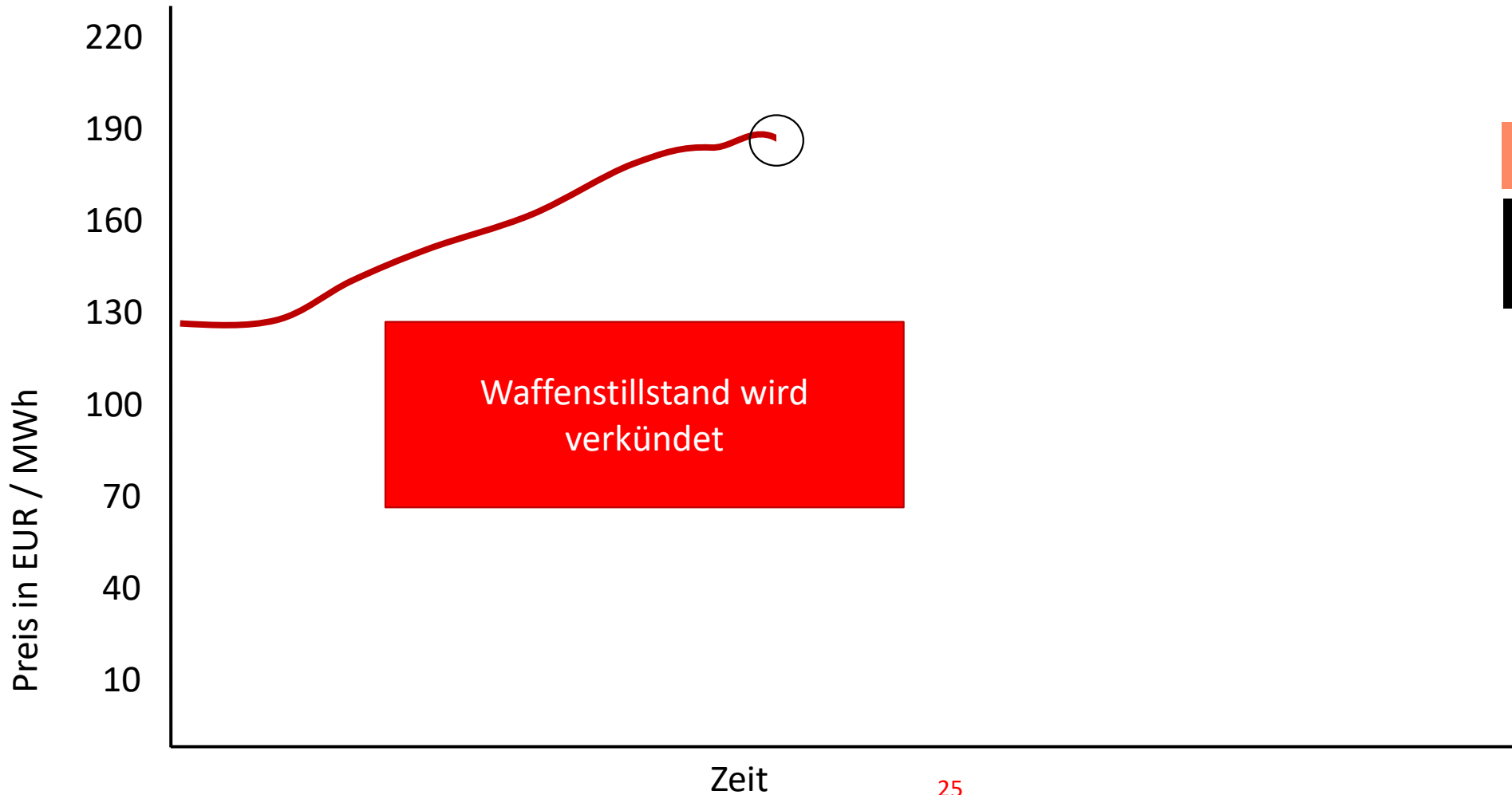
Herausforderung und Handlungsempfehlung kurzfristige Energiebeschaffung (Jahr 2026)



Herausforderung und Handlungsempfehlung kurzfristige Energiebeschaffung (Jahr 2026)



Herausforderung und Handlungsempfehlung kurzfristige Energiebeschaffung (Jahr 2026)



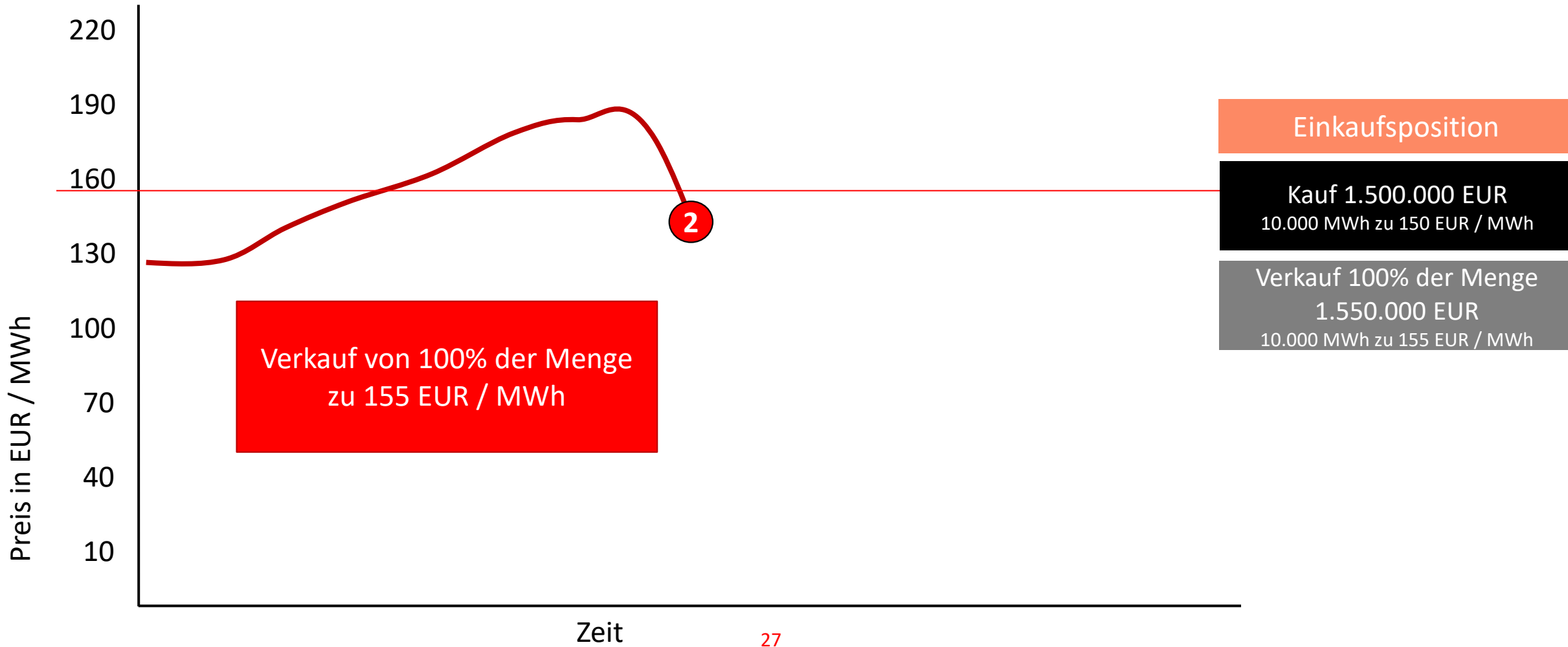
Einkaufsposition

Kauf 1.500.000 EUR
10.000 MWh zu 150 EUR / MWh

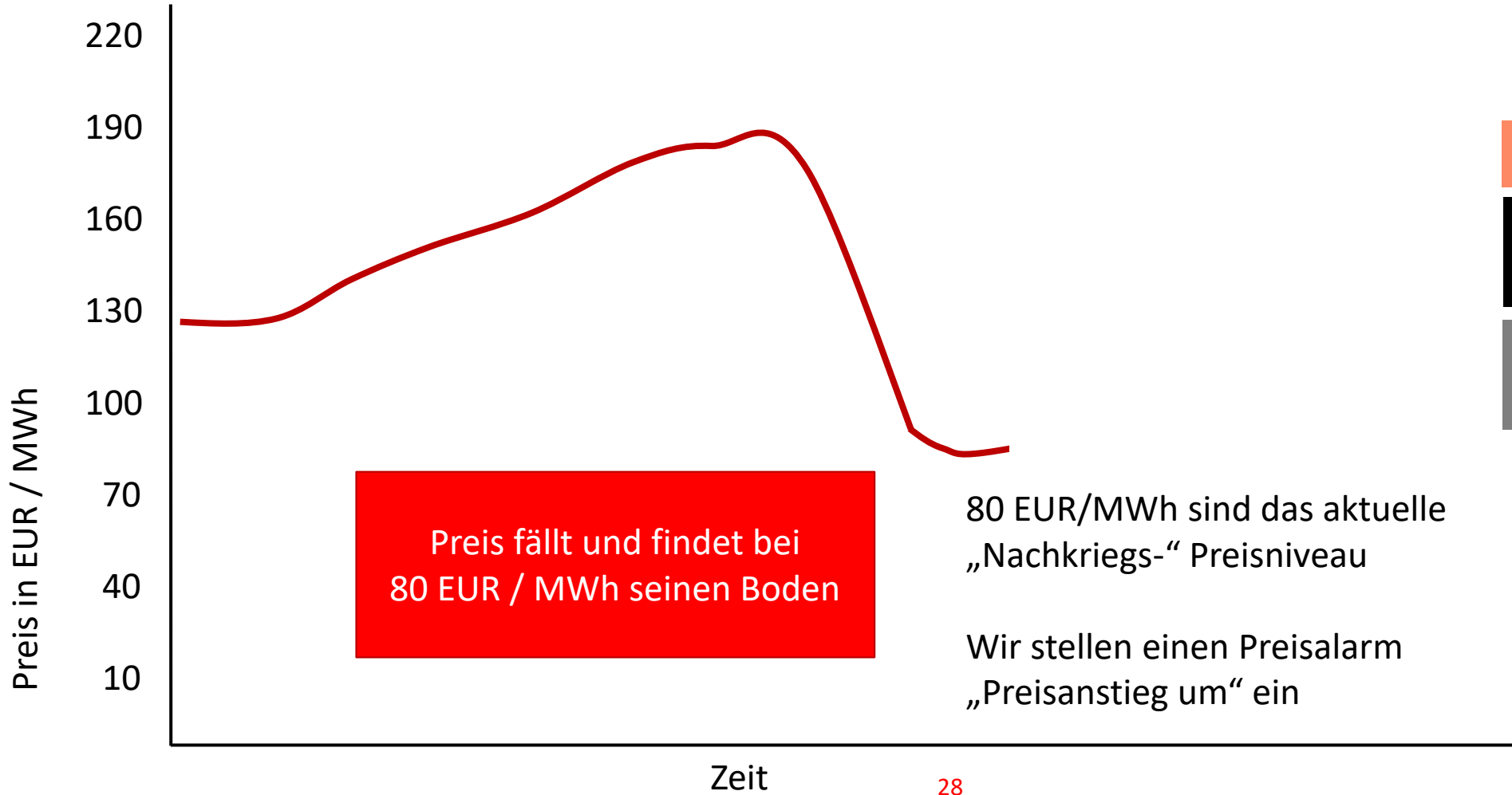
Herausforderung und Handlungsempfehlung kurzfristige Energiebeschaffung (Jahr 2026)



Herausforderung und Handlungsempfehlung kurzfristige Energiebeschaffung (Jahr 2026)



Herausforderung und Handlungsempfehlung kurzfristige Energiebeschaffung (Jahr 2026)



Einkaufsposition
Kauf 1.500.000 EUR 10.000 MWh zu 150 EUR / MWh
Verkauf 100% der Menge 1.550.000 EUR 10.000 MWh zu 155 EUR / MWh

Herausforderung und Handlungsempfehlung kurzfristige Energiebeschaffung (Jahr 2026)

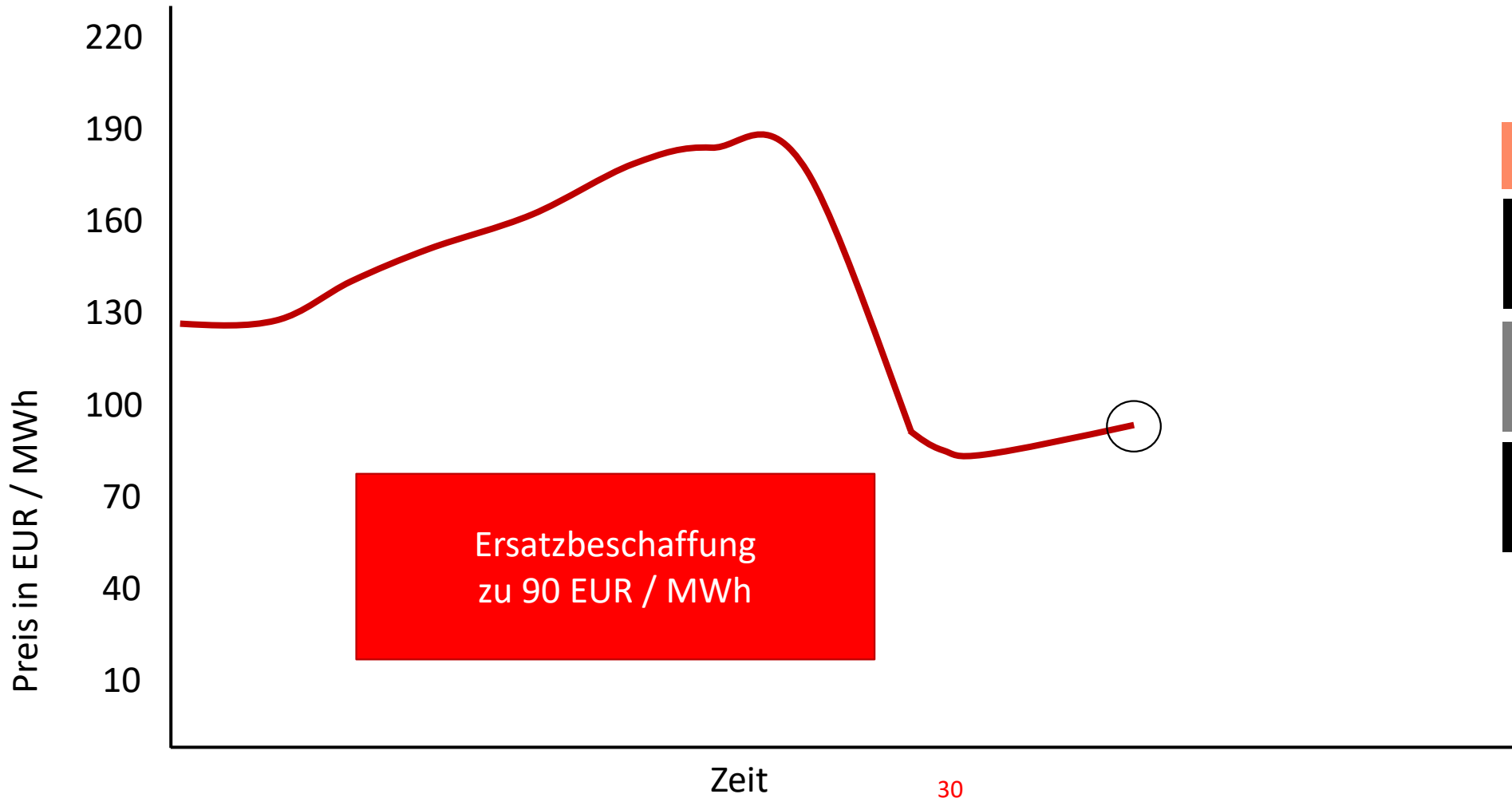


Einkaufsposition

Kauf 1.500.000 EUR
10.000 MWh zu 150 EUR / MWh

Verkauf 100% der Menge
1.550.000 EUR
10.000 MWh zu 155 EUR / MWh

Herausforderung und Handlungsempfehlung kurzfristige Energiebeschaffung (Jahr 2026)



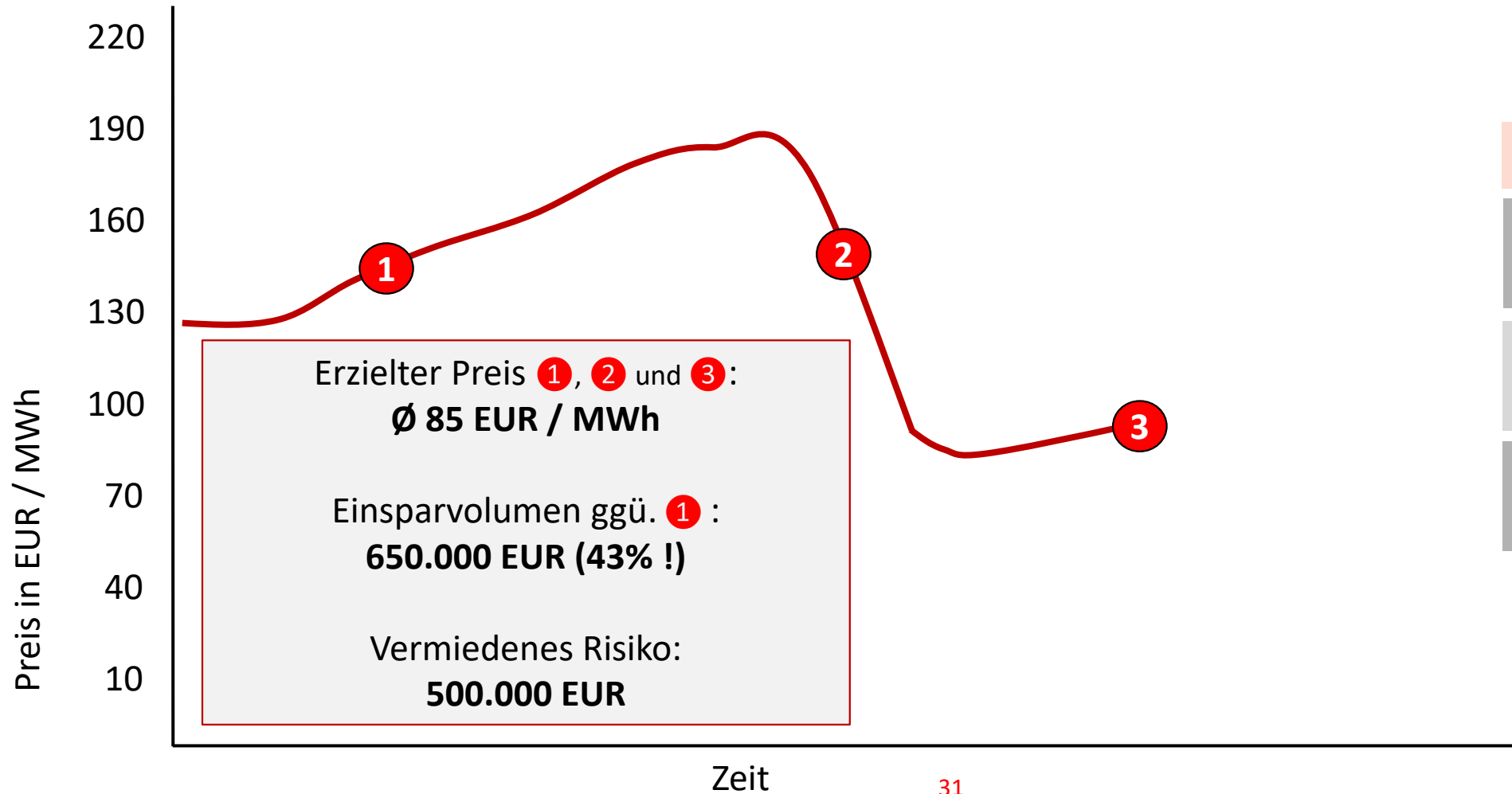
Einkaufsposition

Kauf 1.500.000 EUR
10.000 MWh zu 150 EUR / MWh

Verkauf 100% der Menge
1.550.000 EUR
10.000 MWh zu 155 EUR / MWh

Kauf 900.000 EUR
10.000 MWh zu 90 EUR / MWh

Herausforderung und Handlungsempfehlung kurzfristige Energiebeschaffung (Jahr 2026)



Einkaufsposition
Kauf 1.500.000 EUR 10.000 MWh zu 150 EUR / MWh
Verkauf 100% der Menge 1.550.000 EUR 10.000 MWh zu 155 EUR / MWh
Kauf 900.000 EUR 10.000 MWh zu 90 EUR / MWh

Haben Sie Fragen ?
Dann sprechen wir gerne miteinander.

Ihr Ansprechpartner:

Urs Neuhöffer

Geschäftsführer der succedo Unternehmensberatung GmbH

- ◆ Telefon: 0 25 51 / 98 671 - 126
- ◆ E-Mail: urs.neuhoeffer@succedo-beratung.de



Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit
– und nutzen Sie Ihre Chance auf einen Change



succedo Unternehmensberatung GmbH

Herr Urs Neuhöffer

Am Campus 2 | 48565 Steinfurt

Telefon: 0 25 51 / 98 67 – 126

