

succedo | power care

Strukturierte Bewertung
des Beschaffungsmodells im Mehrjahresvergleich

Marktmonitoring und elektronische Preisalarme
auf Basis Ihrer Beschaffungsstruktur

Einkaufssimulation mit *was-wäre-wenn*
Beschaffungsbericht & Risikomanagement

Raus aus dem Nebel....rein in neue Perspektiven:
Der Weg in die chancenorientierte Energiebeschaffung mit succedo



Agenda

- ◆ Über succedo
 - Mission Statement
 - Was wir tun
 - Partner-Netzwerk
 - Referenzen

- ◆ Chancenorientierte Energiebeschaffung:
Die succedo Beratungsmethodik
 - Strategische Modellbewertung
 - Konzeption und Durchführung der Ausschreibung
 - System der Preiskorridore
 - Preisalarme mit Profilbewertung
 - Einkaufssimulation und Dokumentation
 - Operative Zusammenarbeit

über succedo

Über succedo und unsere Mission

Guten Tag,

mein Name ist Urs Neuhöffer. Ich bin Geschäftsführer der succedo Unternehmensberatung GmbH.

Seit der Gründung im Jahr 2016 haben wir uns die Themen Energiebeschaffung und Energiekosten auf die Fahnen geschrieben. Dazu gehören auch die Kosten der Nachhaltigkeit sowie Lösungen: Sei es durch grüne Eigenerzeugung (PV, Wind), Strombezug über Power Purchase Agreements (PPA) oder Elektromobilität.

Unser Anspruch ist es, unseren Kunden messbare & langfristige Vorteile zu schaffen.

Dazu haben wir eine eigene succedo power care Methodik entwickelt und wenden moderne Werkzeuge an, die konkrete Mehrwerte generieren.

Und wir haben ein Netzwerk an Partnern aufgebaut, mit denen wir auch komplexe und anspruchsvolle Projekte strukturiert und leistungsfähig für unsere Auftraggeber aus einer Hand bearbeiten.

Wenn das, was Sie heute hier lesen und sehen, Ihr Interesse weckt, dann würde ich mich über einen persönlichen Austausch sehr freuen.

Ihr



4



Urs Neuhöffer
Jahrgang 1970
Verheiratet, 3 Kinder

Wissenswertes über succedo

Über uns

- ◆ Zu unseren Mandanten zählen viele energieintensive Unternehmen aus dem Mittelstand und der Großindustrie
- ◆ Wir betrachten Energiekosten ganzheitlich
- ◆ Unsere Arbeitsschwerpunkte liegen dabei auf den beiden Bereichen:

Energiekosten



Nachhaltigkeit



Der Unternehmenssitz auf dem Campus der Fachhochschule Münster (Grips III)



www.succedo-beratung.de

Energie-
beschaffung

Risiko-
management

Eigen-
erzeugung

Elektro-
mobilität

Weiterbildung
Seminare

Was wir für Sie tun können...

Strategische Energiebeschaffung

- ◆ Modellbewertung Energiebeschaffung
- ◆ Aufbau von Risikomanagement-Systemen
- ◆ Beratungsleistungen, Change Management

Operative Energiebeschaffung

- ◆ Marktmonitoring, Preisalarme
- ◆ Einkaufssimulation Spot-/Terminmarkt
- ◆ Reporting, Dokumentation, Jour Fix
- ◆ Rechnungs-Controlling

Know-how Transfer

- ◆ Energiemarkt Schulungen
- ◆ Workshops und Seminare

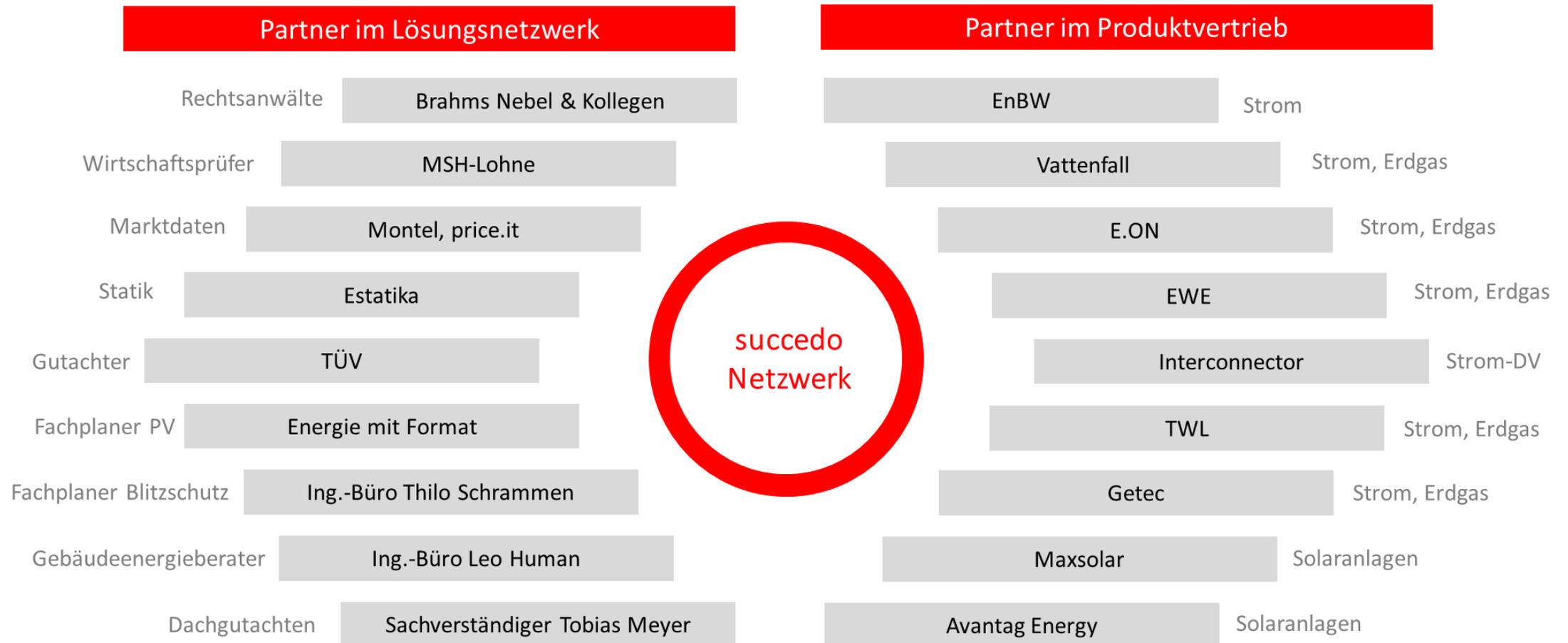
Energiedaten und Prognosen

- ◆ Prognose-Erstellung Strom- und Erdgas-Lastprofile
- ◆ Energie Preis- und Marktdaten, PFCs, Spot & Futures
- ◆ Simulation von Energiezentralen und Erzeugern

Projekte

- ◆ Machbarkeitsanalysen Photovoltaik (PV)
- ◆ Umsetzungskonzepte Elektromobilität
- ◆ Bewertung von PPA-Projekten
- ◆ Erstellung von Lastenheften
- ◆ Durchführung von Ausschreibungen
- ◆ Baubegleitung PV und Ladeinfrastruktur, Abnahmen
- ◆ Projektmanagement, Koordinationsleistungen

Unser Netzwerk an Partnern: Gemeinsam lösen wir Ihre Herausforderung.



Unsere Kunden und Referenzen

Auszug aus unserer Kundenliste

- ◆ Porsche Holding Salzburg
- ◆ Volkswagen Group Retail Deutschland
- ◆ Hengst S.E.
- ◆ Hoerbiger Antriebstechnik
- ◆ Otto Fuchs KG
- ◆ Kreis Steinfurt
- ◆ European Business School
- ◆ J.D. von Hagen AG
- ◆ Kohlhage Automotiv
- ◆ doka Schalungstechnik DE + AT
- ◆ August Rüggeberg / Pferd-Werkzeuge
- ◆ XPO Transport Solutions Germany



Aufgabenstellung

Hengst Filtration entwickelt Filtrationssysteme für Pkw und Lkw, für die Bereiche Anlagen- und Maschinenbau, Industriefiltration, Hydraulik und Health Care.

- Entwicklung und Implementierung eines Risikomanagement-Systems für die Energiebeschaffung
- Begleitung bei der operativen Strom- und Gasbeschaffung (> 50 GWh/a)



Aufgabenstellung

Westfleisch ist der zweitgrößte Schlachtkonzern in Deutschland und einer der größten Schlachtkonzerne Europas mit Sitz in Münster.

- Bewertung von virtuellen und finanziellen Power Purchase Agreements für die Strombeschaffung (> 150 GWh/a)
- Verschiedene Seminare und Weiterbildungen

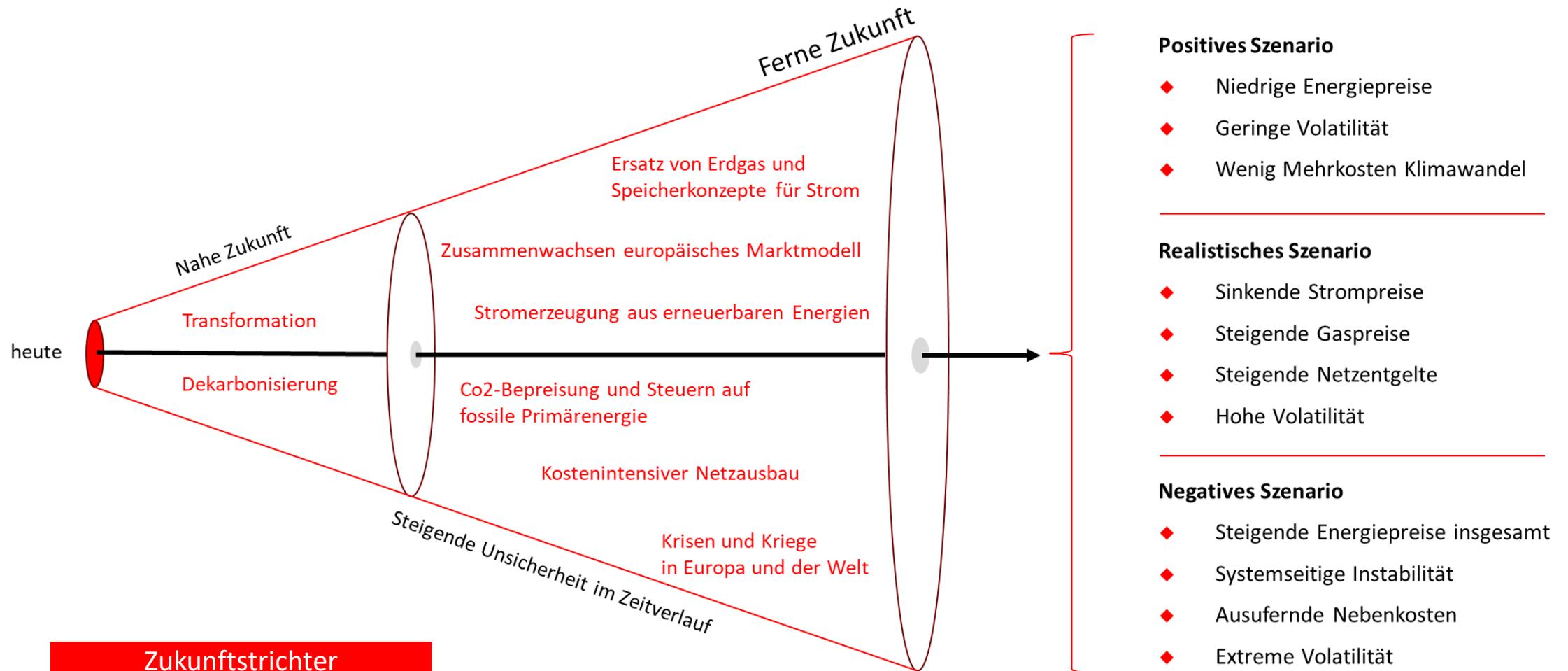


Aufgabenstellung

Der Kreis Steinfurt ist eine Gebietskörperschaft im Norden von Nordrhein-Westfalen mit 456.464 Einwohnern und 24 Städten und Gemeinden.

- Modellbewertung Beschaffungsmodelle für Strom und Erdgas
- Konzeption und Durchführung mehrerer Strom- und Erdgasbeschaffungen für den Kreis und weitere Städte

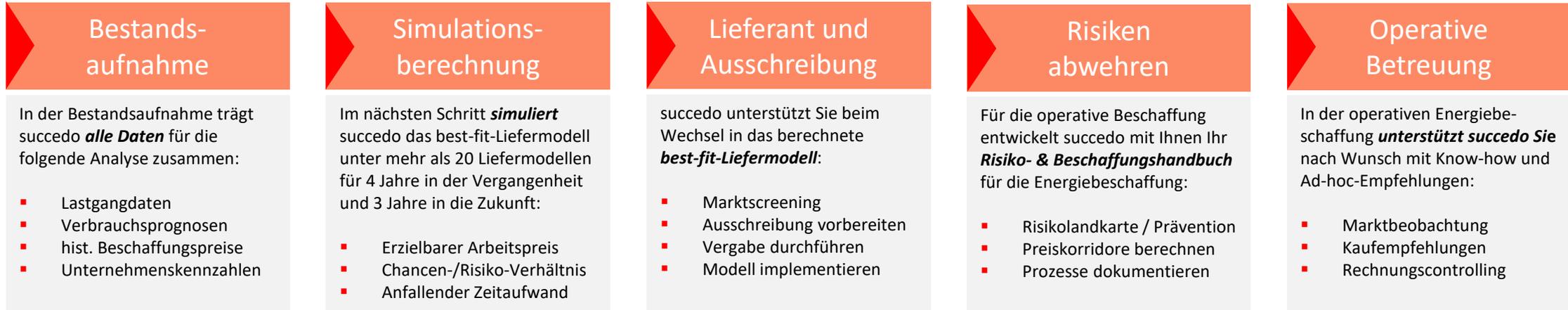
Das Marktumfeld entwickelt sich dynamisch und ist mit vielen Chancen und Risiken verbunden



Vorstellung der succedo Methodik

succedo | power care

Durchblick bei der Energiebeschaffung: Über diese fünf Meilensteine begleiten wir Sie zu einer chancenorientierten Energiebewirtschaftung



Simulationsberechnung der in Frage kommenden Beschaffungsmodelle für Strom und Erdgas

Die Analyse der möglichen Liefermodelle erlaubt die finanzielle Bewertung der möglichen Beschaffungsmodelle

Analyse-Zeitraum

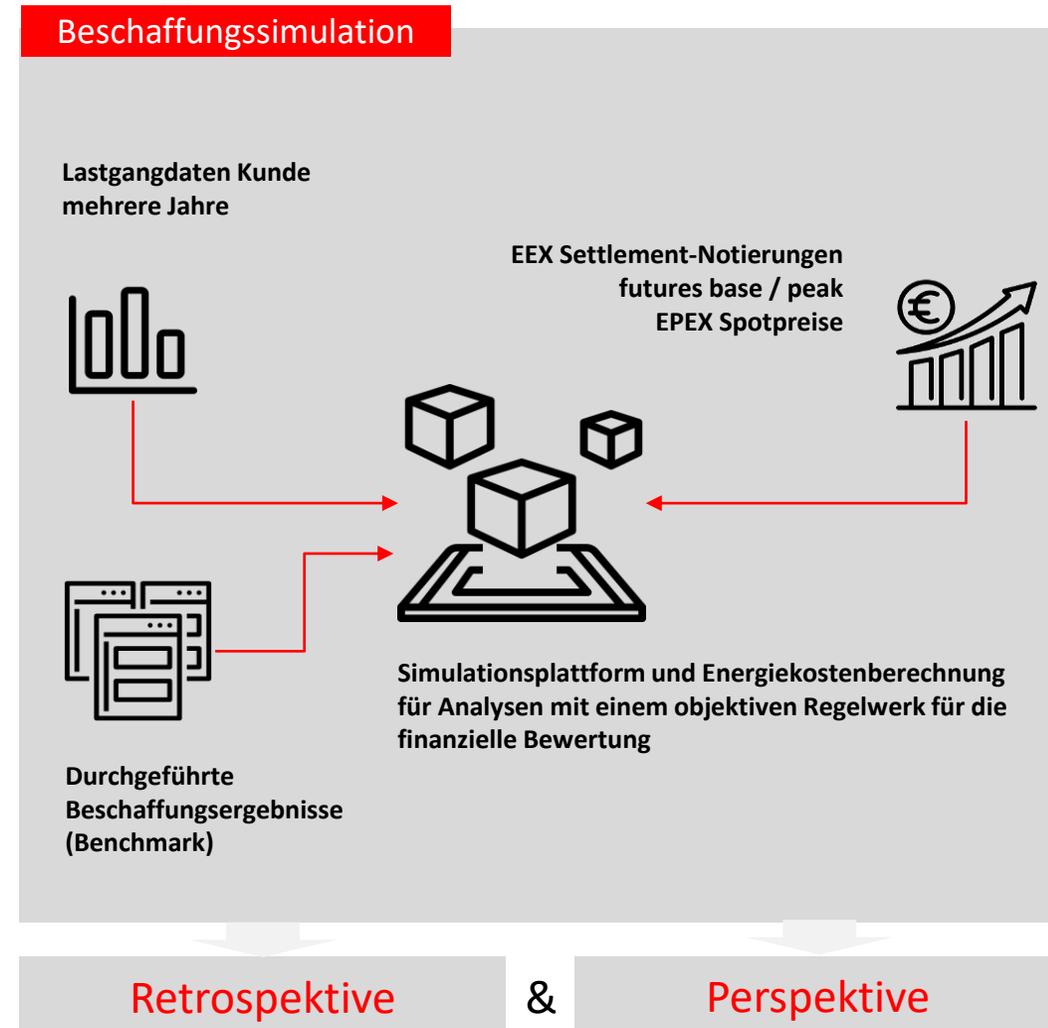
- ◆ 4 Jahre in die Vergangenheit (bspw. 2019 - 2023)
- ◆ 3 Jahre in die Zukunft (bspw. 2025 - 2027)

Datengrundlage

- ◆ Arbitragefreie Preisdaten Futures, Spot, Preisvorwärtskurven (PFC)
- ◆ Kundenspezifische Lastgangdaten (historisch bzw.- ausgerollt auf die Zukunft)

Modellbewertungen

- ◆ Spotmarkt
- ◆ Vertikale Tranchen mit und ohne Spotanteil
- ◆ Horizontale Tranchen mit und ohne Spotanteil
- ◆ Virtuelle / finanzielle PPA (nur Strom)
- ◆ Physische offsite PPA (nur Strom)
- ◆ Dynamische Beschaffung



Lösungskonzept für die chancenorientierte Energiebeschaffung

Mit succedo | power care bietet succedo nicht nur die strategische Optimierung der Energiebeschaffung, sondern auch die operative Begleitung in der Umsetzung an. Damit haben Sie einen Partner an Ihrer Seite, der die konzeptionellen Ergebnisse auch zu Ihrem Vorteil umsetzt.

Simulationsberechnung

Die Simulation berechnet anhand der spezifischen Lastgangdaten und historischer Termin- und Spotmarktpreisen sowie von arbitragefreien Preisvorwärtskurven unter mehr als 20 Beschaffungsmodellen die erzielbaren Arbeitspreise unter Berücksichtigung der Chancen- und Risikobewertung.

Analyseergebnis ist das „best fit“ Beschaffungsmodell auf Basis des individuellen Lastprofils.



Risikohandbuch

Das Risiko- und Beschaffungshandbuch dokumentiert die individuelle Einkaufsstrategie unter Berücksichtigung der identifizierten Risiken und Präventionsmaßnahmen in Form einer Risikolandkarte.

Integraler Bestandteil ist die Definition der statischen und dynamischen Preiskorridore für die Preisalarme.

Das Handbuch ist die Grundlage für eine chancenorientierte Energie-Beschaffung.



Operative Betreuung

succedo begleitet Sie auf operativer Ebene von Transaktion zu Transaktion. succedo beobachtet den Markt Tag für Tag - Börse, Nachrichten, Regulierung - und leitet daraus konkrete Handlungsempfehlungen für Sie ab.

Mit den eigenen Tools bewertet succedo Einkaufsentscheidungen in Euro und Cent.

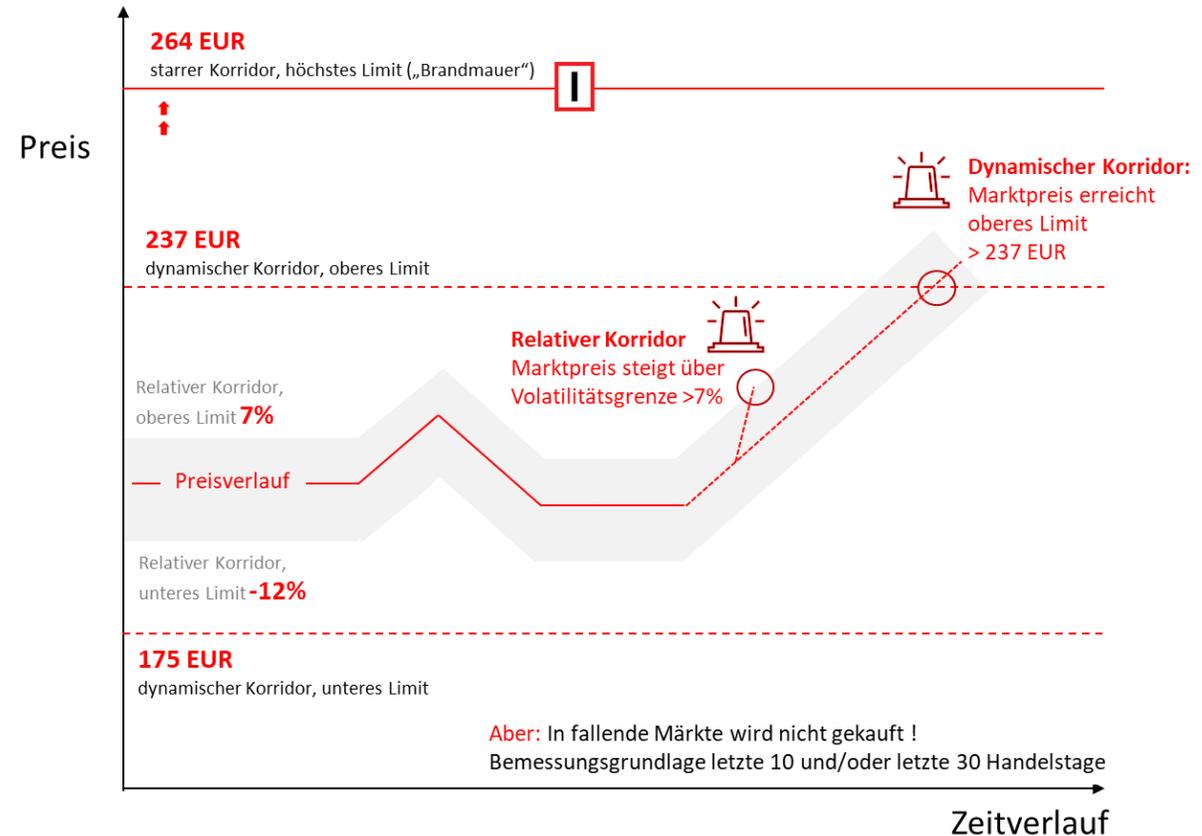
succedo begleitet Sie im Tagesgeschäft mit Empfehlungen zum Einkauf & Preisanalysen.

Risikomanagement: Das System der Preiskorridore gibt Orientierung und schafft Kostensicherheit

Aktives Preismanagement in der Energiebeschaffung

Im Rahmen einer chancenorientierten Einkaufsstrategie werden Preisgrenzen je Lieferperiode definiert bzw. laufend berechnet

- ◆ Starre Grenzen stellen die absolute Limitierung dar (Brandmauern) – bei einem Erreichen greifen bspw. stopp-loss oder take-profit Regeln.
- ◆ Relative Preisgrenzen dienen als Warn- und Meldesystem für erhöhte Volatilität
- ◆ Dynamische Korridore bewegen sich innerhalb bestimmter Grenzen zeitversetzt mit der Marktpreisentwicklung und senden Trigger für die Beschaffung
- ◆ Die Überwachung erfolgt automatisiert mit Preisalarmen (-> Preisalarne)



Operativ #1: Preisalarme informieren ad hoc, sobald ein Limit aus dem Marktpreismonitoring erreicht wurde

- ◆ succedo unterhält ein eigenes Marktpreismonitoring der laufenden Börsenpreise für Strom und Erdgas
- ◆ Das System erlaubt je Kunde, Medium und Lieferjahr die Einrichtung von Preisalarmen (-> Preiskorridore)
- ◆ Bewertet wird dabei die Auswirkung auf das spezifische Portfolio nach hinterlegter Preisformel (bspw. nach base/peak Verhältnis)

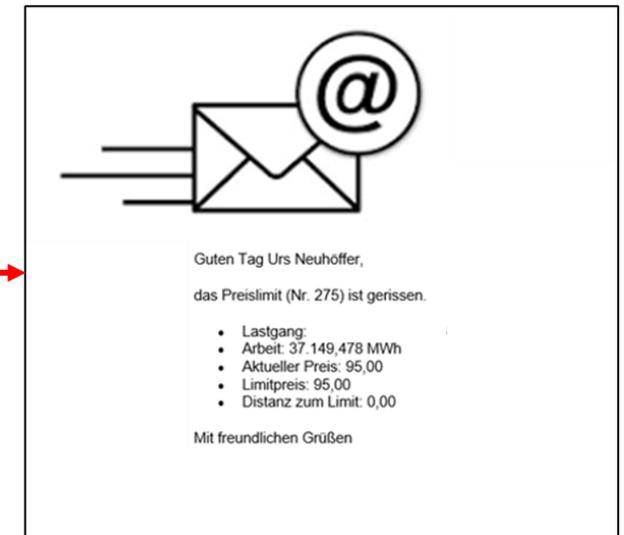
Marktpreismonitoring

Preislimit	
Erstellt am:	20.12.23
Produkt:	<input type="radio"/> Standardhandelsprodukt <input checked="" type="radio"/> Lastgang
Lastgang:	Strom 2026
Handelsware:	Strom
Beginn:	01.01.26
Ende:	31.12.26
Arbeit gesamt:	37.149,478 MWh
Handelsrichtung:	Kauf
Limitart:	dynamisch
Distanz dyn. Limit:	5,00
Limitpreis:	102,14 €/MWh
Letzter Preis:	97,14 €/MWh
Distanz zum Limit:	+5,00
Ablaufdatum:	20.02.24
Info an:	Urs Neuhöffer

Preisverlauf Intraday



Preisalarm E-Mail

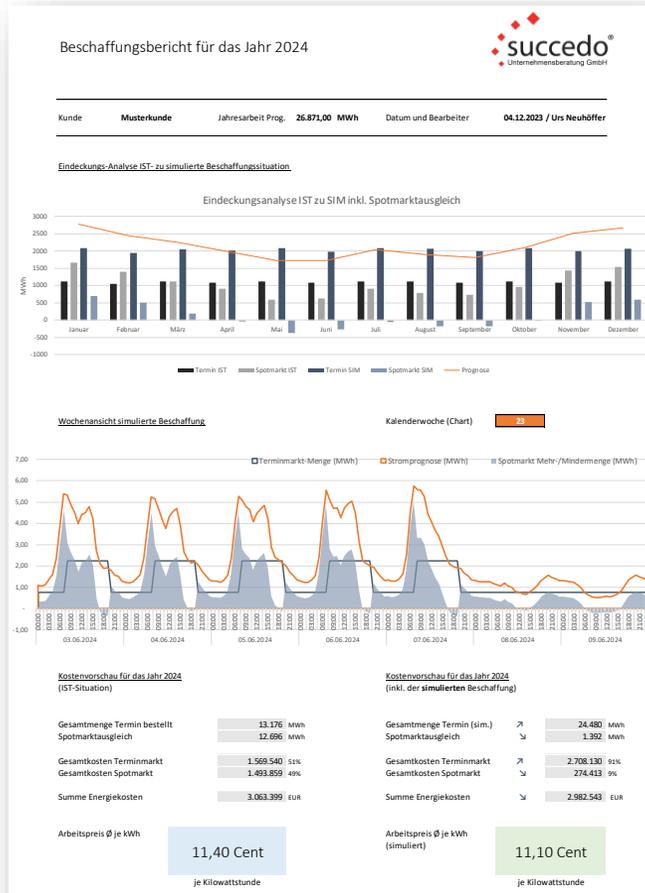


- exemplarische Darstellung -

Operativ #2: Die Herausforderung der finanziellen Bewertung von geplanten Terminmarktgeschäften



Der Kauf eines Terminmarktproduktes (Tranche) ersetzt preislich Mengen, die sonst im Spotmarkt abgerechnet werden. Aber ist der heute mögliche Tranchenkauf auch ein gutes Geschäft?



Die Lösung ist der **succedo | power care Beschaffungssimulator**, mit dem wir unsere Mandanten im Tagesgeschäft unterstützen.

- ◆ Hier werden die Auswirkungen der geplanten Terminmarktmenge mit einer Spotmarkt-Preisvorwärtskurve für die Zukunft finanziell bewertet
- ◆ Und zwar stundenscharf für jede der 8.760 Stunden des bewerteten Lieferjahres.
- ◆ Sobald eine Menge eingekauft wird, erhält unser Mandant die Simulation als Beschaffungsbericht (PDF) für seine Akten und Nachweis im betrieblichen Risikomanagement.

Operativ #3: Die Zusammenarbeit mit succedo

So arbeiten wir mit Ihnen zusammen

- ◆ Nach einer initialen Set-Up Phase betreuen wir Sie und Ihre Energiebeschaffung operativ
- ◆ In regelmäßigen Jour-Fixen (i.d.R. per MS Teams) erhalten Sie ein Marktupdate
- ◆ Wöchentlich steht Ihnen unser Marktmonitoring per E-Mail zur Verfügung
- ◆ Bei besonderen Marktereignissen steht Ihnen unser Team ad hoc für Abstimmungen bereit



Fachseminare inklusive etwa zu Themen wie Marktpreise, Energierecht oder Eigenerzeugung



Jour Fixe als regelmäßige Abstimmung via Online-Konferenz zu Marktentwicklung und Einkaufschancen sowie wöchentlich unser Marktmonitoring per E-Mail



Ad hoc Reaktion Ihr persönlicher Kontaktpartner bei succedo steht unmittelbar zur Verfügung.

Wir begleiten Sie auf dem Weg in die
chancenorientierte Energiebeschaffung

succedo | power care

Unser Beratungsteam



Urs Neuhöffer
Geschäftsführer

Telefon: 02551 / 98 671 - 126

E-Mail: urs.neuhoeffer@succedo-beratung.de

Strategische Beratung



Elisabeth Stertkuhl
Kundenberaterin

Telefon: 02551 / 98 671 - 105

E-Mail: elisabeth.stertkuhl@succedo-beratung.de

Operatives Management



Sarah Giemsa
Assistentin der Geschäftsführung

Telefon: 02551 / 98 671 - 121

E-Mail: sarah.giemsa@succedo-beratung.de

Koordination, Projektassistenz



Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit
– und nutzen Sie Ihre Chance auf einen Change



succedo Unternehmensberatung GmbH

Herr Urs Neuhöffer

Am Campus 2 | 48565 Steinfurt

Telefon: 0 25 51 / 98 67 – 126

