

Dieser Stuhl ist frei
für Dich als
Vertriebsmitarbeiter
(m/w/d)



Du suchst einen Job, in dem Du selbst etwas bewirken kannst? Wo Deine Leistungen gesehen werden? Vielleicht haben wir ein großartiges Angebot für Dich als

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) Energiemarkt – Strom & Erdgas (m/w/d)

Standort: Hybrid (mobiles Arbeiten & Präsenz in Steinfurt)

Berichtslinie: Geschäftsführung

Über uns

Die succedo Unternehmensberatung GmbH ist spezialisiert auf die Energiebeschaffung für gewerbliche Kunden mit mittelgroßen bis großen Energieportfolios. Wir begleiten unsere Mandanten von der strategischen Beratung über die Lieferantenauswahl bis hin zur operativen Umsetzung im Tagesgeschäft.

Unsere Kunden bewirtschaften Energieportfolios zwischen 10 und 250 GWh pro Jahr – national und teilweise international.

Ihre Rolle

Als Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Energiemarkt sind

Sie verantwortlich für den Ausbau unseres Kundenportfolios sowie die Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Mandanten. Sie erkennen Marktchancen, beraten Kunden zu Beschaffungsstrategien und begleiten sie sicher durch die Dynamik der Strom- und Gasmärkte.

Ihre Aufgaben

Vertrieb & Kundenentwicklung

- Akquisition neuer gewerblicher Kunden im Bereich Strom und Erdgas
- Betreuung und strategische Weiterentwicklung bestehender Mandanten
- Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen auf Entscheiderebene

Beratung & Energiebeschaffung

- Analyse von Energieportfolios und Ableitung geeigneter Beschaffungsstrategien
- Beratung zu strukturierten Beschaffungsmodellen und Einkaufszeitpunkten
- Präsentation von Marktchancen und Risikoeinschätzungen

Markt & Schnittstellen

- Laufende Beobachtung der Energiemärkte (Strom & Gas)
- Enge Zusammenarbeit mit internen Fachbereichen sowie externen Partnern (Energielieferanten, Trading)

Angebot & Abschluss

- Erstellung und Präsentation individueller Angebote
 - Verhandlung und Abschluss von Verträgen mit Kunden und Partnern
-

Ihr Profil

- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb in der Energiewirtschaft (Strom und/oder Erdgas)
- Fundierte Kenntnisse im Energievertrieb und idealerweise in strukturierten Beschaffungsmodellen
- Sicheres Auftreten und Abschlussstärke im B2B-Umfeld
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Hohe Eigenmotivation und unternehmerisches Denken

- Gute Kenntnisse der relevanten Marktmechanismen (Terminmarkt, Beschaffung etc.)
 - Deutsch auf C2-Niveau, Englisch mindestens B2
-

Was wir bieten

- Spannende Vertriebsrolle in einem dynamischen Energiemarkt
- Großer Gestaltungsspielraum und direkter Einfluss auf den Unternehmenserfolg
- Attraktive Vergütung mit leistungsorientierten Komponenten
- Flexible Arbeitsgestaltung (hybrid)
- Weiterentwicklungsmöglichkeiten in einem wachsenden Unternehmen

Lust Auf die Herausforderung bei uns?

Dann sollten wir uns unbedingt kennenlernen!

Deine Kurzbewerbung (bitte beschreibe Dich selbst und was Dich motiviert plus einen tabellarischen Lebenslauf) richte bitte mit Angabe des Gehaltswunsches und Deines frühestmöglichen Einstiegstermins per E-Mail an sarah.wesoly@succedo-Beratung.de

succedo Unternehmensberatung GmbH

Am campus 2

48565 Steinfurt

Telefon 02551 / 98 671 – 121 Internet www.succedo-beratung.de